

Day-6

Jualan Makin Ngebut: Gandakan Omset Lewat Bantuan Affiliator!

Prepared by



Output:

Setelah mengikuti materi hari ini, peserta diharapkan:

1. **Membuka akun Shopee Affiliate dan tiktok affiliate serta tergabung sebagai bagian dari Affiliate Bestie Sejahtera.**
2. **Memahami cara membagikan tautan produk, serta mengunggah konten atau video di platform Shopee dan tiktok**



Susunan Waktu Kegiatan:

15 menit → Penyampaian Materi

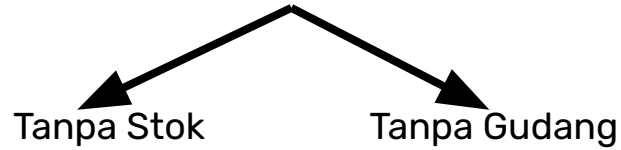
30 menit → Sesi Praktik Langsung

15 menit → Tanya Jawab & Diskusi

**Harus Narsis
Biar Eksis
Supaya Dapat Bisnis**



PUNYA TOKO



KARENA

Stok dan Gudang ada di Bestie
yang disebut sebagai Dropshiper

+

⋮

-

Tanpa Modal

Tidak bisa jual

Tanpa Nyetok barang

produk lain

Tanpa Gudang



MANA YANG INGIN SAYA USAHAKAN?

Reseller

Harus stok barang

Punya gudang

Modal kulakan

Dropshipper

Tidak stok barang

Tidak perlu gudang

Jualan lewat WAB (paling
menguntungkan karena tidak
kena fee platform)

Affiliator

Tidak stok barang

Tidak perlu gudang

Rajin bikin konten promosi

Affiliator itu Apa?

Orang yang mempromosikan produk dan dapat komisi

Cara simpel dapat penghasilan dari rumah!

 Share Link

 Orang beli lewat link/ keranjang belanja

 Dapatkan Komisi



Siapa Saja yang Bisa Jadi Affiliator?



Ibu rumah tangga juga bisa!



Mahasiswa bisa mendapatkan penghasilan tambahan



Karyawan memiliki fleksibilitas waktu

Keuntungan Menggunakan Affiliator

Berikut adalah alasan utama untuk
menggunakan

- Promosi tanpa biaya iklan
- Jangkauan lebih luas
- Bayar hanya saat ada penjualan
- Efektif dan hemat



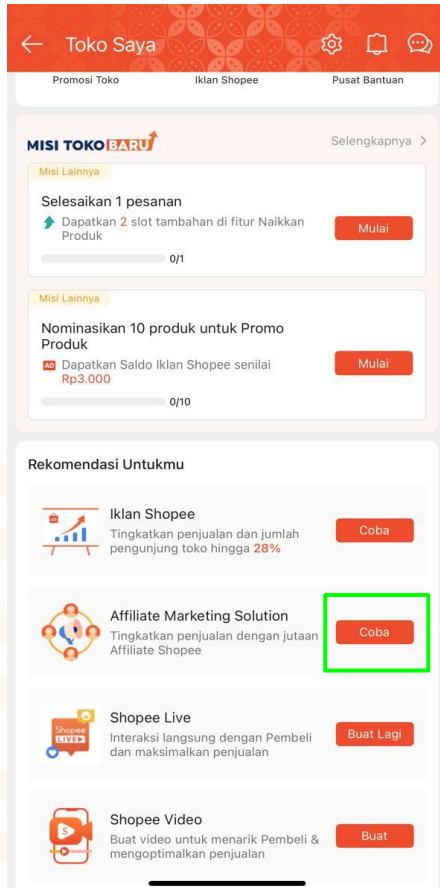
Open Affiliator dari seller center

Produk Affiliator

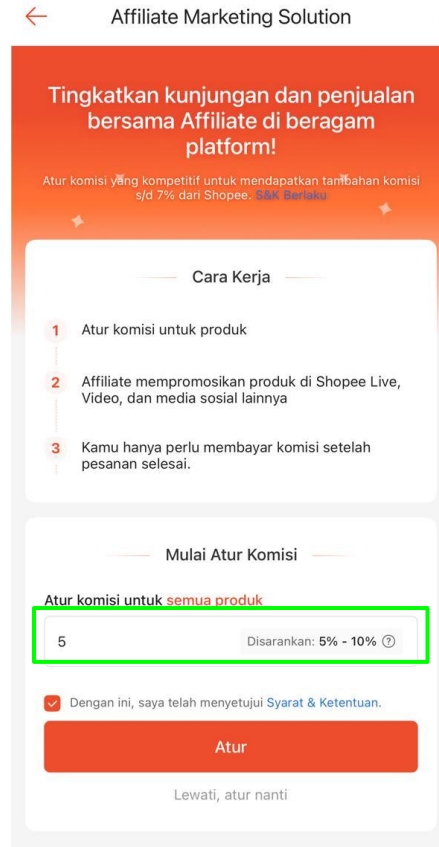


1. Open Collaboration - Handphone

Shopee



1. Masuk ke seller center dan klik "coba" pada fitur affiliate marketing solution.



2. Atur jumlah komisi kamu dalam bentuk persen dan ceklis menyetujui syarat dan ketentuan. Kemudian klik atur

1. Open Collaboration - handphone

← Affiliate Marketing Solution

Tingkatkan kunjungan dan penjualan bersama Affiliate di beragam platform!

Atur komisi yang kompetitif untuk mendapatkan tambahan komisi s/d 7% dari Shopee, **Sisa Berapa**

— Cara Kerja —

1. Yakin Ingin Mengajukan?
2. Komisi Toko akan **segera berlaku** dengan tingkat komisi sebesar 5% untuk semua produk di toko Anda.
- 3.

Batal **Konfirmasi**

— Mulai Atur Komisi —

Atur komisi untuk **semua produk**

5 Disarankan: 5% - 10% ?

☒ Dengan ini, saya telah menyetujui Syarat & Ketentuan.

Atur

Lewati, atur nanti

3. Selanjutnya klik "konfirmasi"

← Affiliate Marketing Solution

Rekomendasi Affiliate Lainnya >

Q Cari nama atau username Affiliate

	Khanisa Collection Food & Beverage	Tambahkan
Penjualan(Rp) 200JT - 1M	Pesanan 2RB-10RB	Pengikut 49,2RB
	tiarahilda ✓ Food & Beverage	Tambahkan
Penjualan(Rp) 10JT - 50JT	Pesanan 1RB-2RB	Pengikut 7,2RB
	Ristih Food & Beverage	Tambahkan
Penjualan(Rp) 200JT - 1M	Pesanan 2RB-10RB	Pengikut 47,8RB
	MaxSukaMakan Food & Beverage	Tambahkan
Penjualan(Rp) 50JT - 200JT	Pesanan 2RB-10RB	Pengikut 2,7RB
	Qonita_olshop ✓ Food & Beverage	Tambahkan
Penjualan(Rp) 200JT - 1M	Pesanan 10RB-50RB	Pengikut 242,2RB

4. Kamu juga dapat memilih affiliator yang dapat kamu hubungi untuk kerja sama dengan komisi yang berbeda

Gabung Affiliate Bestie Sejahtera, Banyak Untungnya!



FREE

**Free Sample
Produk**



**Komisi
7%-30%**



**Join
Komunitas**

**Free
membership**



**Dapat
poin
reward**



Tukar hadiah

PRODUK PRODUK Bestie Sejahtera

produk bestie sejahtera tentunya produk yang sudah dikenal dan cepat laku dijual di pasaran

Taro



MIE KREMEZZ



Bihonku



Tanam



SUPERIOR



AYAM 2 TELOR



MOGABE



Ada 3 Media Promosi Affiliate

Pilih cara promosi paling efektif dan sesuai dengan gayamu!

Social Media



1. Menjangkau audiens yang lebih luas di luar marketplace.
2. Dapat dilakukan dengan cara membagikan link:
3. Konten lebih fleksibel: feed, story, reels, TikTok, dan live

Shopee Video



1. Bisa menampilkan produk langsung dengan keranjang belanja
2. Meningkatkan interaksi dan potensi viral
3. Cocok untuk konten review, unboxing, dan tutorial

Live Streaming



1. Interaksi real-time dengan calon pembeli.
2. Bisa memberikan promo eksklusif saat live
3. Potensi meningkatkan konversi lebih tinggi dibanding konten biasa

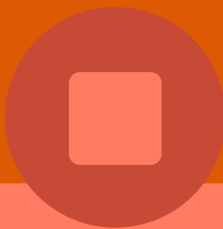
Shopee affiliate

Tips dan Trik Affiliator



Kualitas Produk

Rajin mengkurasi produk yang laku di market



Promosi Aktif

Rajin share link gambar, video, dan testimoni



Sample Produk

Request sample produk untuk direview



Review Natural

Lakukan review berbagai macam produk agar terlihat natural

“Sukses bukan untuk mereka yang malas, Tapi mereka yang Rajin dan Disiplin maka hasil yang dicapai pasti Maksimal!”

1

Daftar Shopee Affiliate

2

Share Link ke Sosmed

3

Live Selling

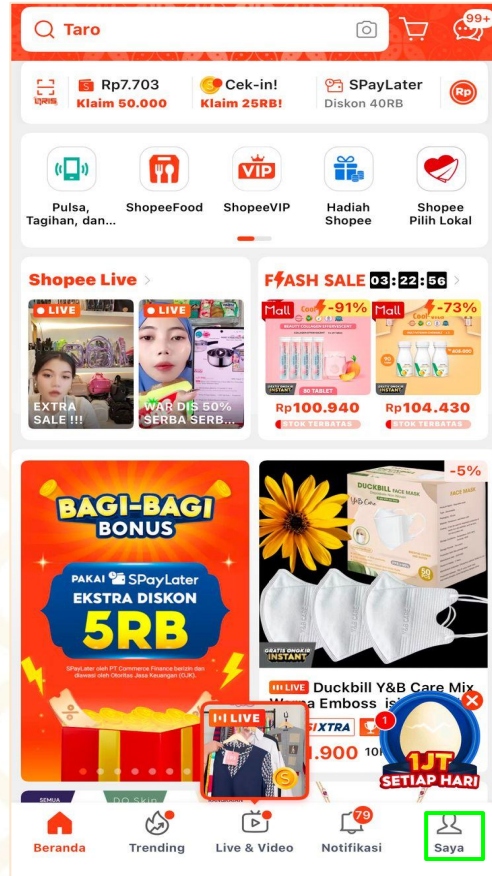
4

Shopee Video

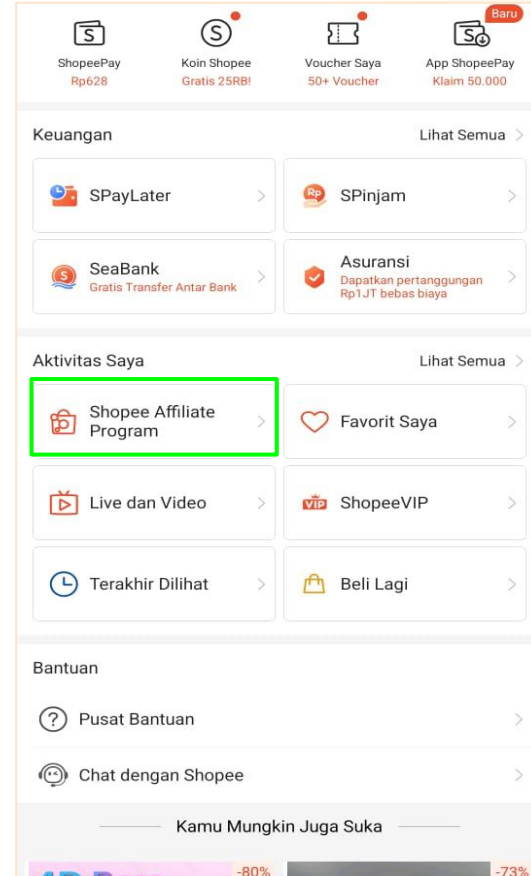


1. Daftar Shopee Affiliate

Cara mendaftar jadi shopee affiliate



1. Buka aplikasi Shopee, terus klik ikon **"Saya"** di pojok kanan bawah.



2. Klik **"Shopee affiliate program"**

1. Daftar Shopee Affiliate



Cara mendaftar jadi shopee affiliate

← Pendaftaran Affiliate

CARA MENDAPATKAN KOMISI

Pilih Produk

Bagikan Produk

Dapatkan Komisi dari Pesanan

Tipe Akun*
Individu

Pilih Platform untuk Promosi*
Tambahkan minimal 1 platform untuk mempromosikan produkmu. Semakin banyak yang ditambahkan, semakin tinggi peluangmu untuk nikmati beragam fitur menarik! [Pelajari Lebih Lanjut](#)

Berhasil menghubungkan platform!

Shopee
✓ rajaabdur26 | 0 pengikut

Instagram + Tambahkan

TikTok + Tambahkan

YouTube + Tambahkan

Lainnya ▾

Alamat Email*

3. Di halaman pendaftaran, tambahkan akun Shopee dan akun sosmed kamu

← Pendaftaran Affiliate

Instagram + Tambahkan

TikTok + Tambahkan

YouTube + Tambahkan

Lainnya ▾

Alamat Email*
rajaabdur26@gmail.com

Kode Verifikasi Email*
Silakan masukkan kode verifikasi email

Kirim Kode

Kode Tim Affiliate Millionaire Leader-mu (Opsional)
Silakan masukkan kode Tim Affiliate Millionaire Leader-mu

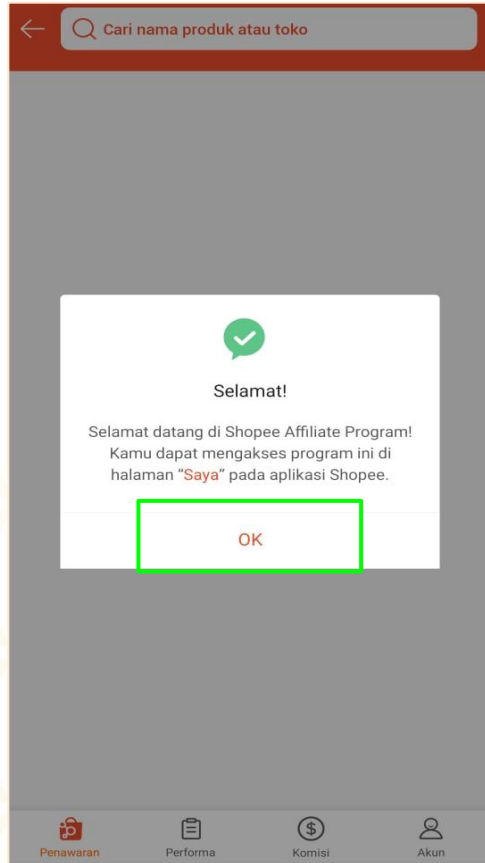
☒ Saya menyatakan bahwa informasi yang saya kirimkan telah sesuai dan saya setuju dengan [Syarat & Ketentuan Shopee Affiliate](#).

Kirim

4. Masukan email kamu, klik *kirim kode verifikasi*, cek emailnya, masukan kodenya. Centang syarat & ketentuannya, terus klik **Kirim**

1. Daftar Shopee Affiliate

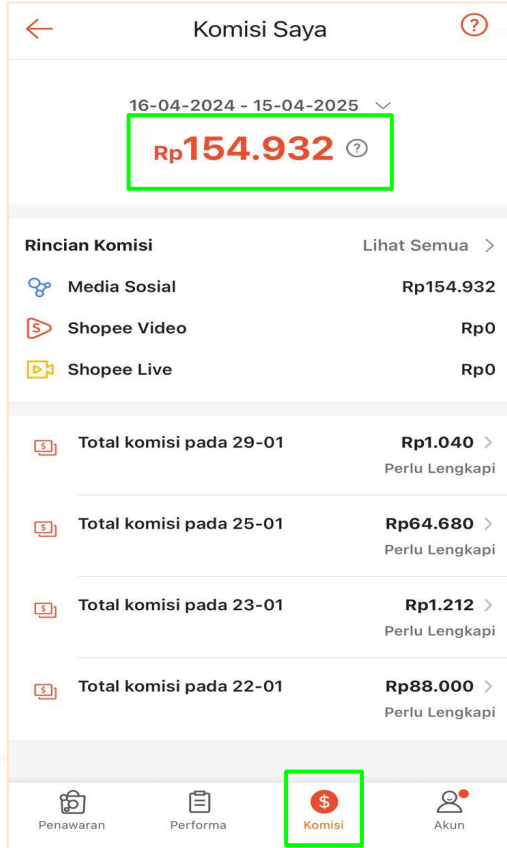
Cara mendaftar jadi shopee affiliate



5. Tadaaa~ kamu resmi jadi **Shopee Affiliator!** Siap buat dapet cuan tambahan?

2. Fitur Shopee Affiliate

Check Komisi shopee affiliate



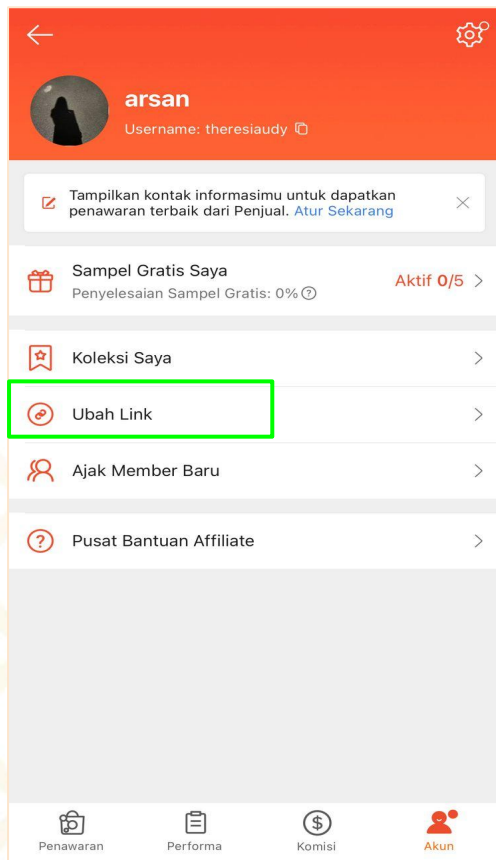
Note:

1. Cara daftar shopee affiliate mudah, namun memiliki satu syarat yaitu harus **PUNYA NPWP**

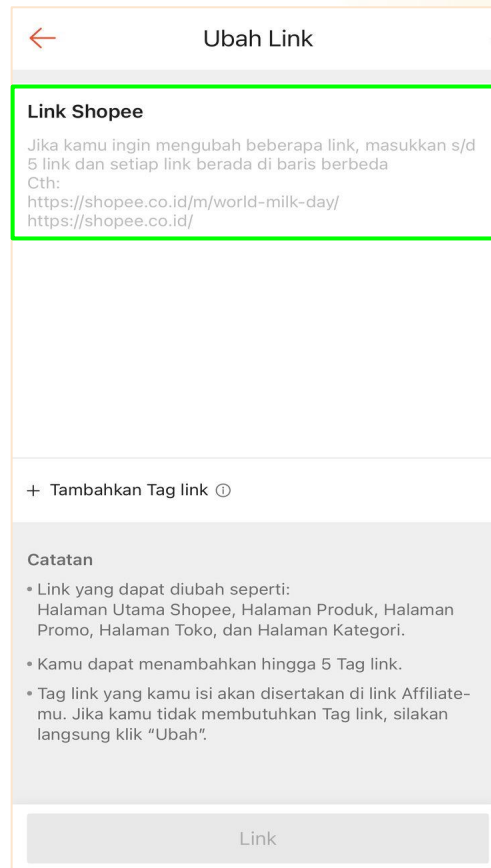
1. **Fitur komisi** untuk melihat komisi yang sudah kamu dapatkan dalam periode waktu tertentu

2. Fitur Shopee Affiliate

Ubah Link shopee affiliate



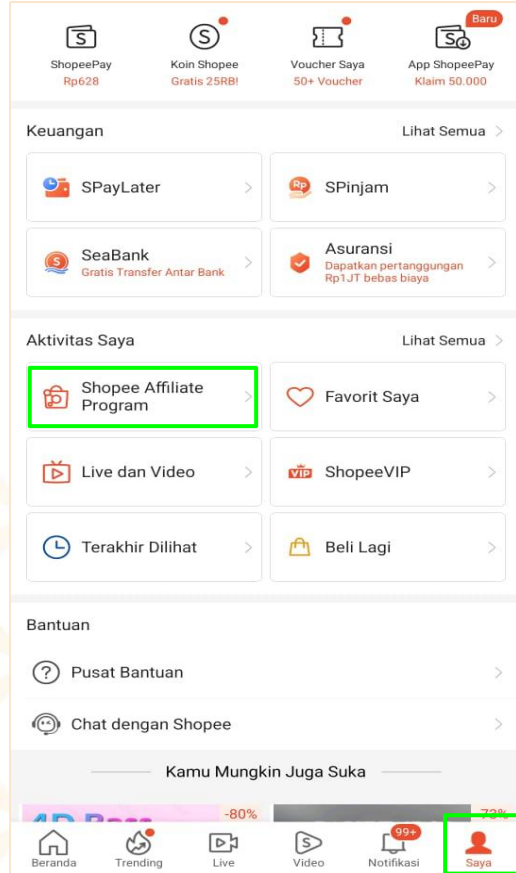
2. **Fitur akun** Disini kamu bisa mengubah link share dan juga mengajak teman untuk join menjadi affiliate



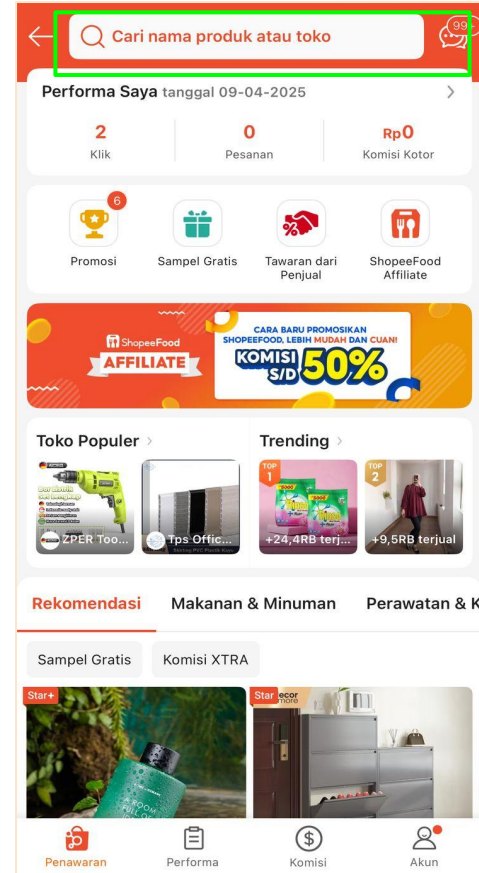
3. **Fitur ubah link**, supaya lebih singkat dan mudah diingat

3. Share Link ke Sosial Media

Whatsapp, Instagram, Facebook, Twitter,dll



1. Buka aplikasi Shopee, terus klik ikon **"Saya"** di pojok kanan bawah.
2. Klik **"Shopee affiliate program"**

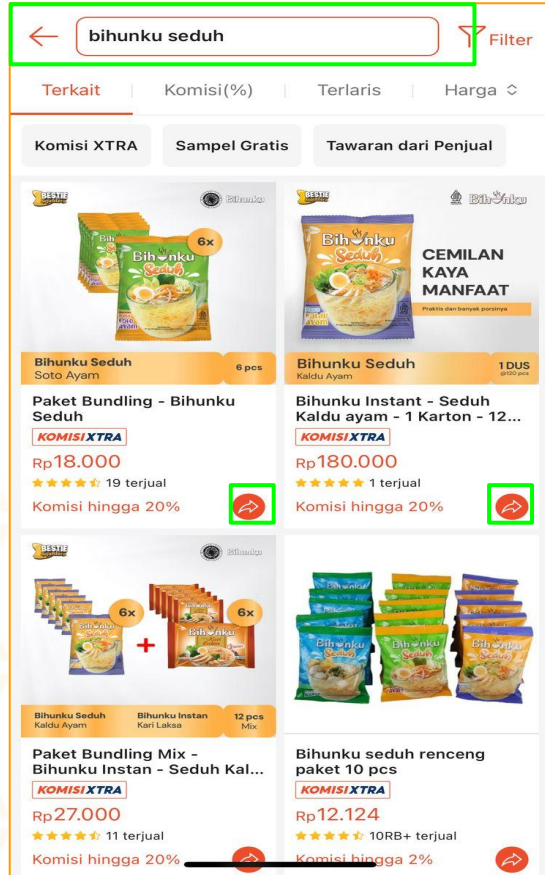


3. Di bar "cari nama toko" klik **"bestie sejahtera"**

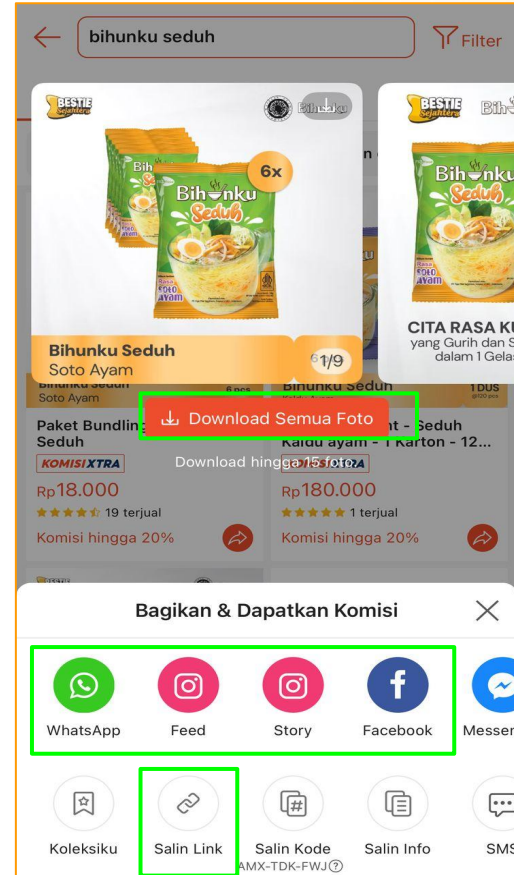
3. Share Link ke Sosial Media



Whatsapp, Instagram, Facebook, Twitter,dll



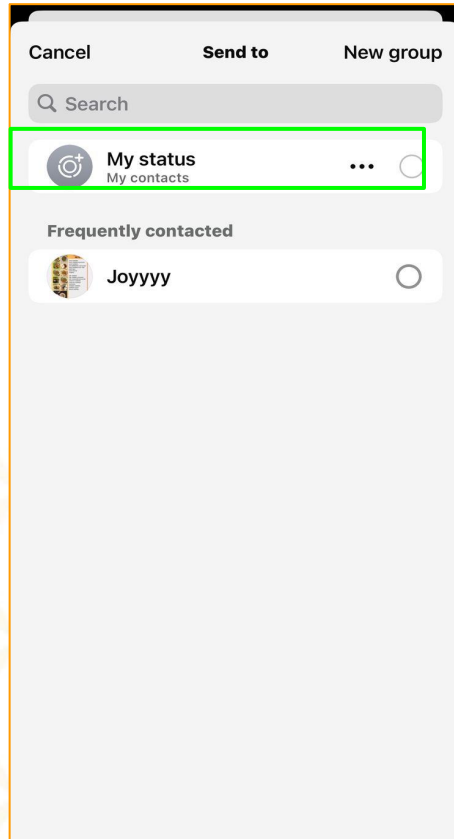
4. Atau kamu bisa
“Search” dan isi
dengan produk bestie
yang ada logo bestie
digambarnya



5. Kamu bisa salin link
dan juga download
foto produknya buat
konten promosi
dengan menyematkan
link

3. Share Link ke Sosial Media

Whatsapp, Instagram, Facebook, Twitter,dll

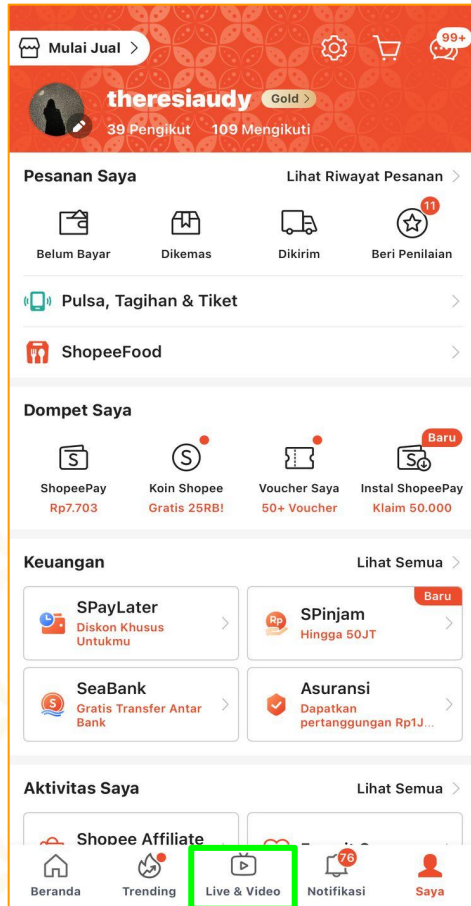


6. Kamu bisa share ke sosial media (WA, lg, Fb, Tiktok, Twitter, Youtube, dll)

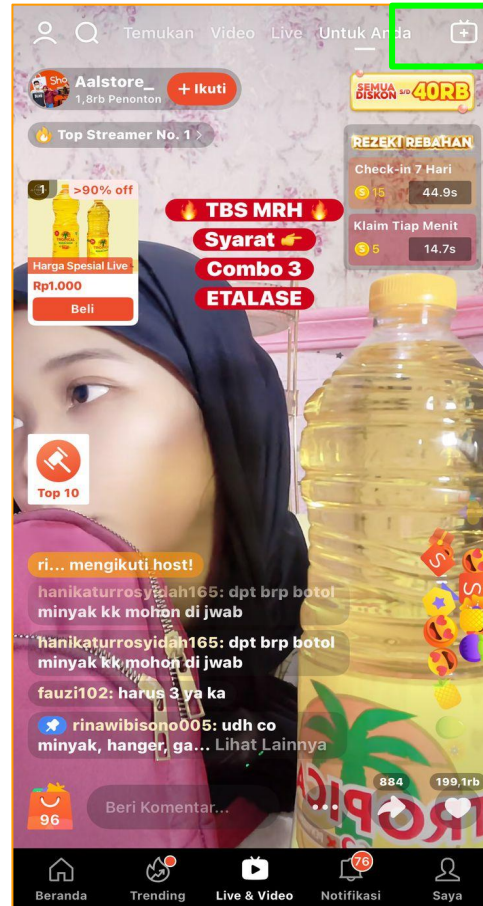


7. Kamu bisa share Link ke **Story** dan **Highlight**

4. Upload Shopee Video

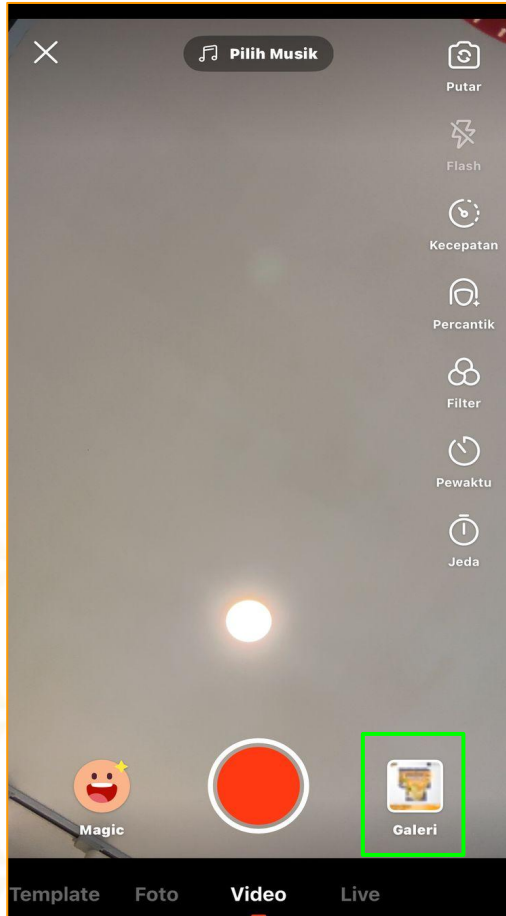


1. Klik “Live & Video”

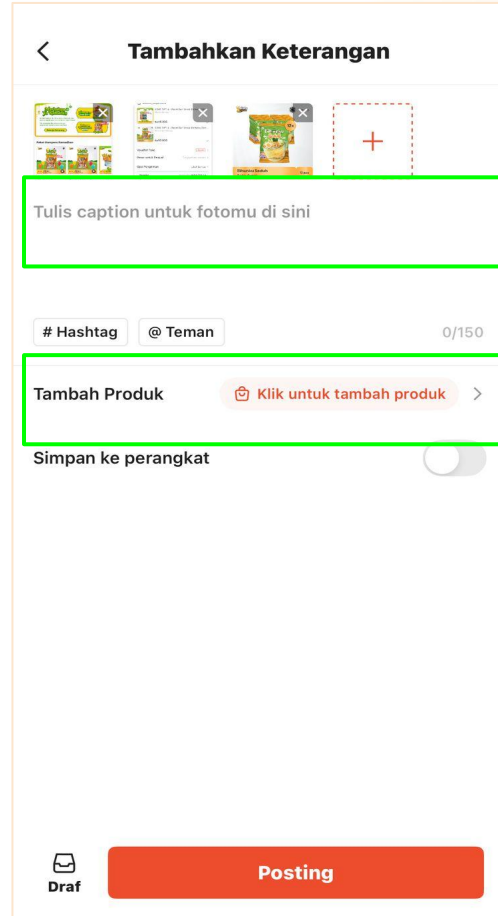


2. Klik tanda plus di pojok kanan atas

4. Upload Shopee Video



3. Kamu bisa menambahkan video dari galerimu dan edit secara langsung disini.



4. Kamu bisa menambahkan hashtag dan juga produk (yang ada di **Keranjang Oren**) pada videomu

4. Upload Shopee Video

 **Tambahkan Keterangan**



Tulis caption untuk fotomu di sini

Hashtag @ Teman 0/150

Tambah Produk  Klik untuk tambah produk >

Simpan ke perangkat ☐

 **Posting**

5. Klik **“Posting”**

Note:

1. Berbeda dengan tiktok harus memasukkan **“showcase”** terlebih dahulu, shopee hanya perlu favorite atau **“love”** produk

Bagaimana Jika View Video di Shopee Kecil atau Nol?

1. Shopee Video Bukan Sosial Media

Shopee adalah platform jualan (marketplace), bukan seperti TikTok atau Instagram.

➡ Jadi, jumlah orang yang menonton video memang **tidak sebanyak di media sosial**.

2. Tidak Ada Iklan untuk Naikkan View

Di Shopee Video, **nggak ada fitur iklan** seperti di TikTok Ads atau Instagram Ads.

➡ Semua view yang kamu dapat adalah **100% organik** – artinya, harus datang dari orang yang benar-benar tertarik dan menemukan video kamu sendiri.

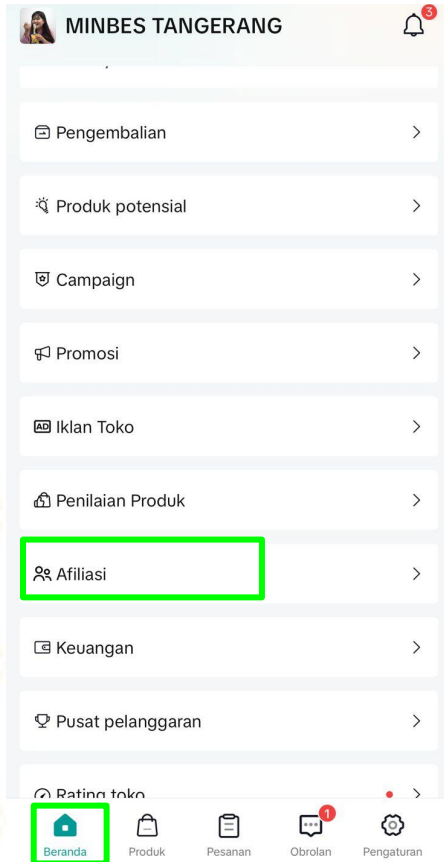
✅ Kuncinya adalah Konsisten!

Karena makin sering kamu upload, makin besar peluang videomu muncul di beranda pengguna Shopee lainnya

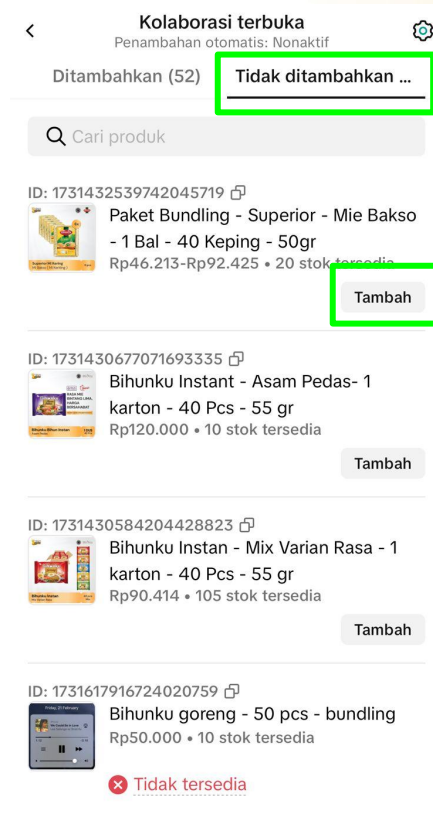
Open Affiliator dari seller center

1. Open Collaboration

Tiktok & Tokopedia



1. Pada fitur beranda, klik afiliasi



2. Klik fitur tidak ditambahkan dan pilih produk yang akan kamu berikan komisi affiliate

1. Open Collaboration

TikTok & Tokopedia

<

Tambah

Persentase komisi*

Persentase harus antara 1%—80%. %

 **Saran komisi: 6%-11%**

Ini adalah rentang persentase komisi dari 30% produk dengan performa terbaik di marketplace produk yang serupa dengan pilihan Anda.

Simpan

3. Masukkan persentasi komisi dan klik simpan. Kamu dapat melakukan manual masing masing produk

1. Open Collaboration

TikTok & Tokopedia

☐ Produk	Produk terjual ▾	Stok ▾	Tindakan
☐  Bihunku Instant - Asam Pedas- 1 karton - 40... ID:173140702440688... Rp120.000	0	10	Tambahkan ke kolaborasi
☐  Macaroni Pedas - Mocabe Sambal... ID:1731247105327268... Rp1.978	0	200	Tambahkan ke kolaborasi
☐  Paket Bundling - Mocabe Barbecue 2... ID:173124246374092... Rp59.338	0	20	Tambahkan ke kolaborasi
☐  Paket Bundling 2 Box - Mocabe Sambal... ID:173124240630444... Rp237.352	0	20	Tambahkan ke kolaborasi

1. Open Collaboration

TikTok & Tokopedia

Produk yang ditambahkan 34 Tidak ditambahkan 59

Nama produk Kategori produk

Tindakan sekaligus 0 dipilih

☐	Produk	Produk terjual	Stok
☐	 Bihunku Instant - Asam Pedas- 1 karton - 40... ID:173140702440688... Rp120.000	0	10
☐	 Macaroni Pedas - Mocabe Sambal... ID:1731247105327268... Rp1.978	0	200
☐	 Paket Bundling - Mocabe Barbecue 2... ID:173124246374092... Rp59.338	0	20
☐	 Paket Bundling 2 Box - Mocabe Sambal... ID:173124240630444... Rp237.352	0	20

Detail kolaborasi terbuka

1 produk dipilih

*** Persentase komisi standar** ?

Silakan masukkan antara 1%—80%

Saran komisi: 6% ~ 11%
Ini adalah rentang persentase komisi dari 30% Mie Instan dengan performa terbaik di marketplace produk dalam 30 hari terakhir.

Persentase komisi Iklan Toko

Aktifkan ini guna mengatur persentase komisi khusus untuk pesanan dari iklan. Persentase ini akan berlaku atas kolaborasi terbuka dan bertarget untuk produk ini. Jika Anda menonaktifkannya, kreator akan mendapatkan komisi standar untuk pesanan dari iklan. [Lihat detailnya](#).

Silakan masukkan antara 1%—80%

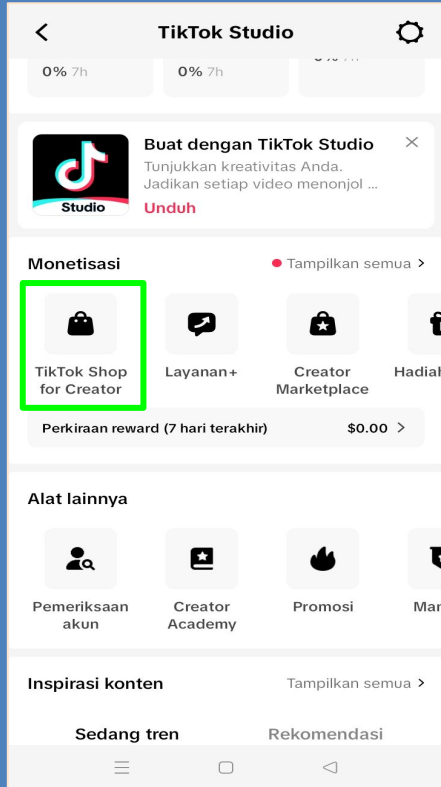
Biaya komisi tidak termasuk dalam bujet iklan. Tanpa pengaturan ini, kreator akan memperoleh komisi standar atas pesanan yang masuk dari iklan.

Tawarkan sampel gratis

☐

Tiktok affiliate

Daftar Tiktok Affiliate



Jangan daftar affiliate tiktok dari seller center tapi **daftar affiliate dari tiktok shop for kreator** → tanpa minimum followers “untuk sebar LINK”

Namun untuk memasukkan keranjang kuning ke konten dan showcase, TETAP harus **min 600 Followers**

Sehingga hal yang perlu dilakukan setelah daftar akun tiktok affiliate adalah mendapatkan followers

Cara Mendapat Followers Tiktok

Simple **BUAT KONTEN MENARIK**

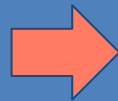
- 👉 Konten kita bagus, **Penonton** datang sendirinya
- 👉 Konten kita bagus, **Pembeli** datang sendirinya
- 👉 Konten kita bagus, **FOLLOWERS DATANG SENDIRINYA**



Tapi bingung Konten Mana yang Menarik Audience?

Simple **BUAT KONTEN SEBANYAK BANYAKNYA**

- 👉 Review free sample dari bestie
- 👉 Buat AB Split, apakah audience suka yang soft selling atau hard selling



Kemudian pilih konten dengan engagement tertinggi (**like, komen, share**) untuk di boost menggunakan ads mulai dari **15K** per hari



FLKS Cara tercepat untuk Merusak akun kita !

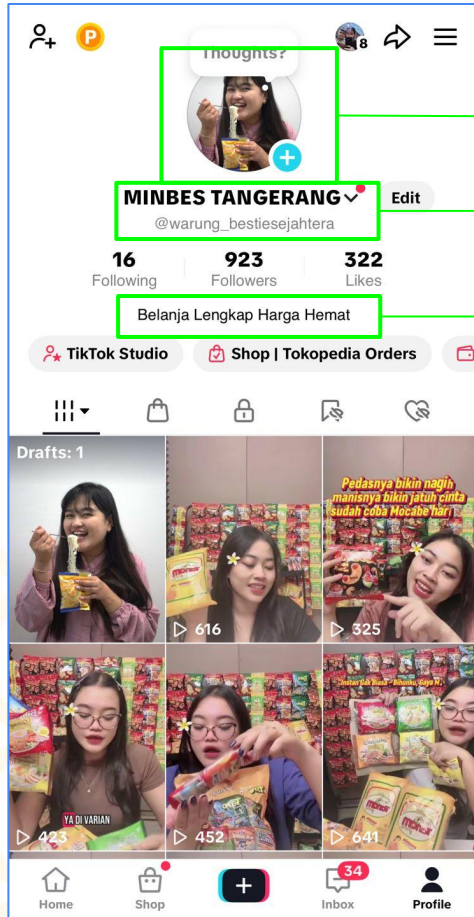
FLKS singkatan dari follow, like , komen, share yang digunakan untuk *SALING SUPPORT*

CEPAT dapat followers namun MERUSAK AKUN.

Kenapa?

1. Orang yang follow adalah orang yang tidak relevan dengan konten yang akan di post
2. Ketika creator posting video dan hampir di skip oleh seluruh penonton atau followers, maka tiktok akan membaca akun tiktokmu NR (Not recommended) yang akan mempengaruhi view videomu.

- ✗ Back back back follow gw nanti di follow balik
- ✗ Yuk saling support
- ✗ Mutualan
- ✗ Tangkap tangkap
- ✗ Upload video lucu lucu , drama korea, cerapah, tentang bola, dll



Gunakan profile yang jelas,
Foto Orang (jangan logo,
katalog, atau makanan)

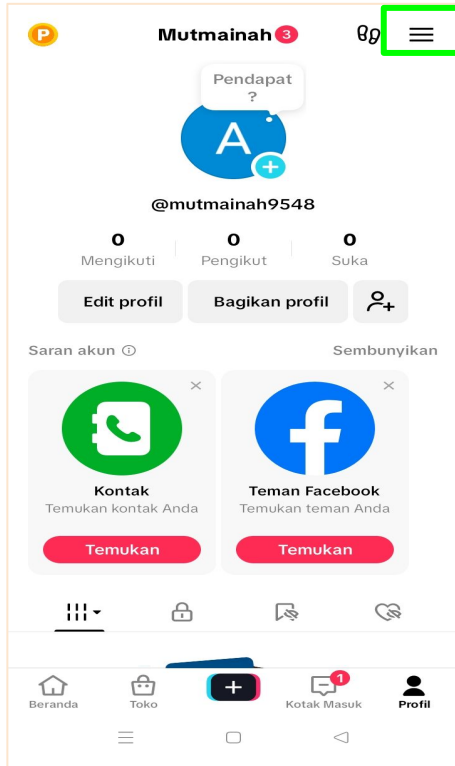
Cari nama dan username
yang mudah di ingat

Isi Bio yang menggambarkan
kamu affiliate di bidang apa

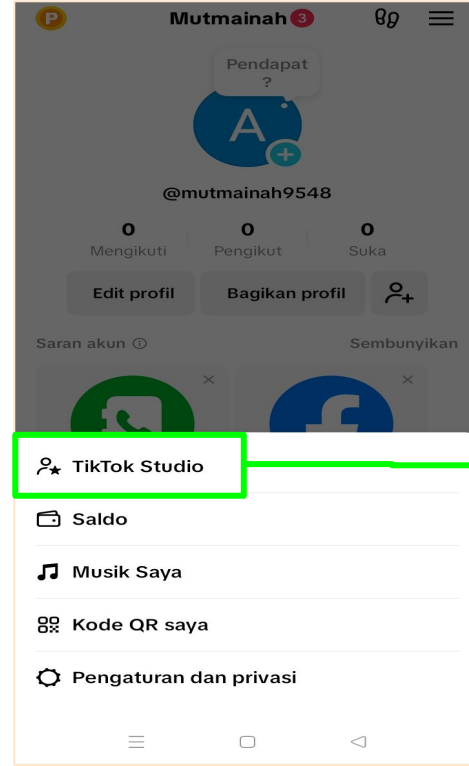
Note.

1. sebaiknya 1 akun mempromosikan satu kategori produk. Misalnya produk makanan, produk elektronik, produk fashion pakaian tidak di gabung pada akun yang sama, namun buat dalam akun yang berbeda
2. Jika kamu adalah affiliate makanan, maka banyak menyukai / like comment pada video video makanan

1. Daftar Tiktok Affiliate

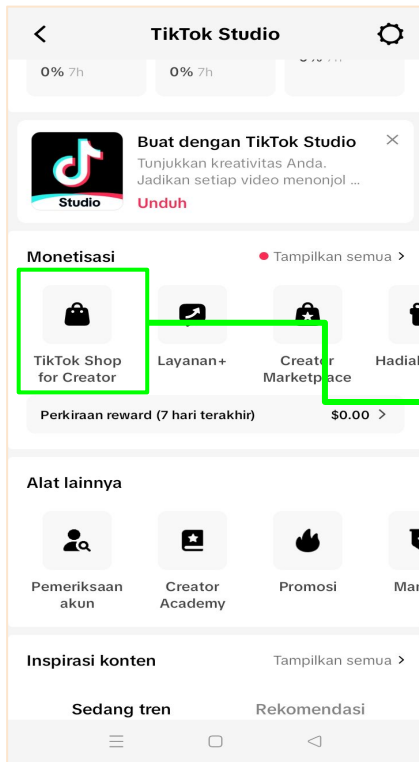


1. Klik Tiga garis di Bagian kanan atas pada Profil tiktok

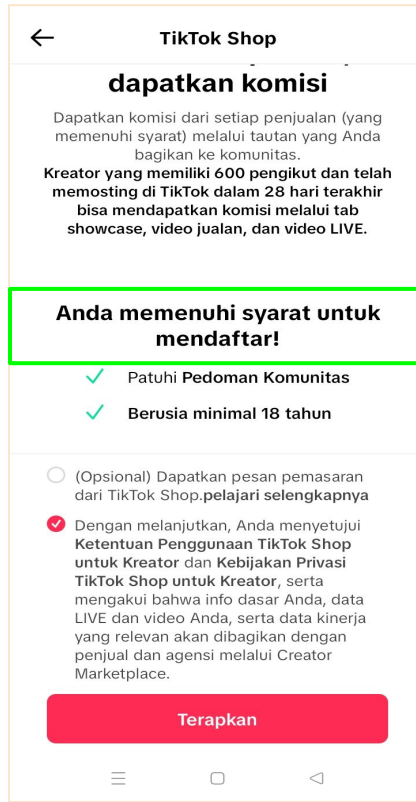


2. Klik Tiktok studio

1. Daftar Tiktok Affiliate



3. Setelah itu Klik Bagian Tiktok Shop For Creator.



4. Sebelum Menjadi Affiliate Akun Kamu memenuhi 2 Syarat dasar dari Tiktok. Setelah Itu Klik Terapkan

1. Daftar Tiktok Affiliate

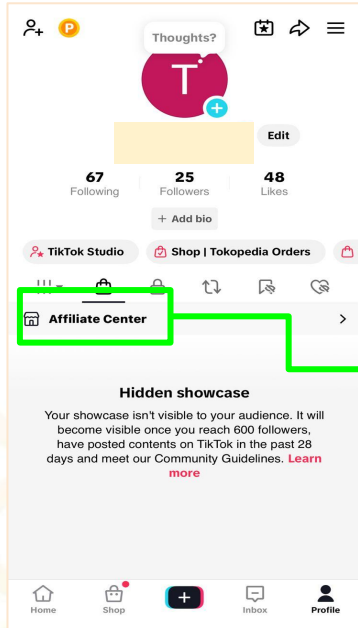


5. Yey.. Selamat Akun Kamu Sudah Terdaftar dan Kamu Sudah Bisa Menjadi Affiliator.

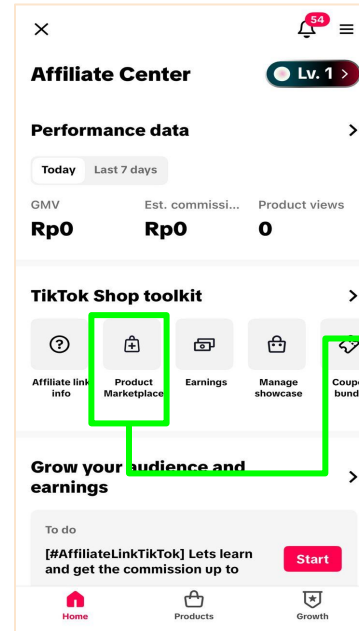
Kreator yang memiliki minimal **600 pengikut** dan **sudah pernah posting di TikTok dalam 28 hari** terakhir bisa mendapatkan penghasilan lewat fitur showcase, video yang bisa dibeli, dan siaran langsung (LIVE).

2. Share Link Sosial Media

Whatsapp, Instagram, Facebook, Twitter,dll



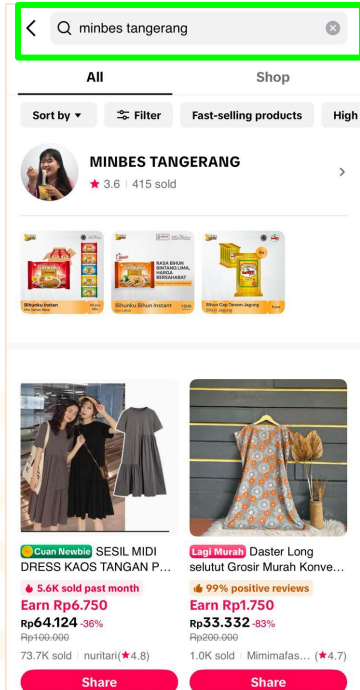
1. Buka Aplikasi Tiktok, klik **"Profil"** Kemudian klik fitur **"affiliate center"**



2. Kemudian masuk ke fitur **"Produk Marketplace"**

2. Share Link Sosial Media

Whatsapp, Instagram, Facebook, Twitter,dll



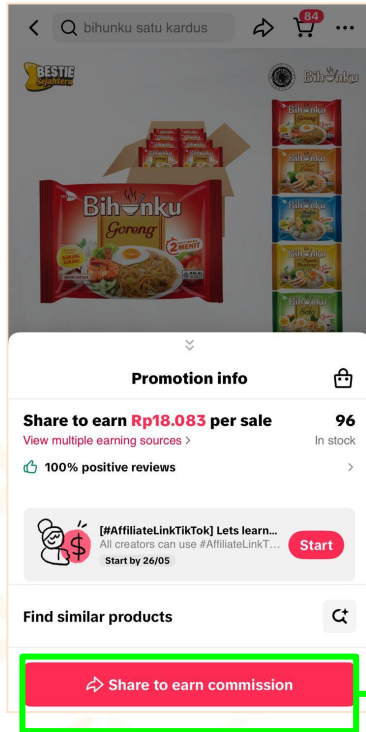
3. Cari toko
"minbes
tangerang". Lalu
klik salah satu
produknya.



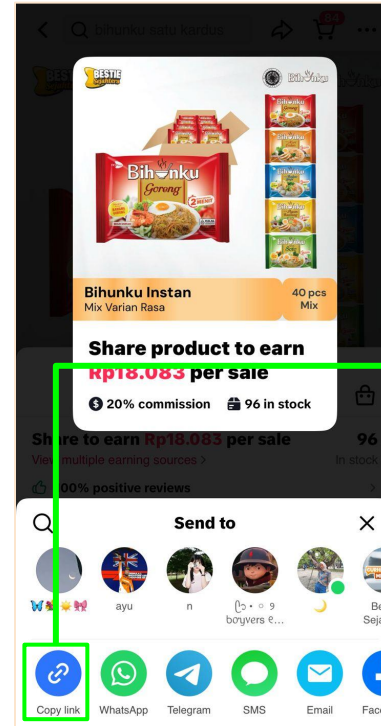
4. Klik "Share to earn .."

2. Share Link Sosial Media

Whatsapp, Instagram, Facebook, Twitter,dll



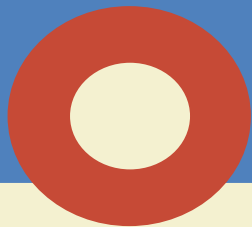
5. Klik Share to earn commission



6. Klik Copy link kemudian kamu bisa share ke teman, grup, story postingan, dll

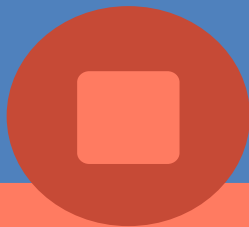
Cara buat konten di Tiktok

Struktur Konten !



HOOK

Hook adalah **JANTUNG** dari sebuah konten, berhasil atau tidaknya konten tergantung hook di 3 detik pertama



PROBLEM SOLVE

Konten yang bagus adalah konten yang memberikan **solusi** kepada orang lain



CALL TO ACTION

Suatu **perintah** agar orang lain melakukan tindakan tertentu

HOOK !



Berhasil atau tidaknya konten tergantung **hook** di 3 detik pertama sebelum di skip orang lain

VISUAL HOOK

- Menampilkan mukbang mie + makaroni cabe (audience akan berpikir bahwa itu sangat pedas)
- ASMR

KALIMAT HOOK

- Jangan salah jualan kalau gak mau rugi puluhan juta!
- Dari hobby makan bisa jadi sumber penghasilan?

CALL TO ACTION !

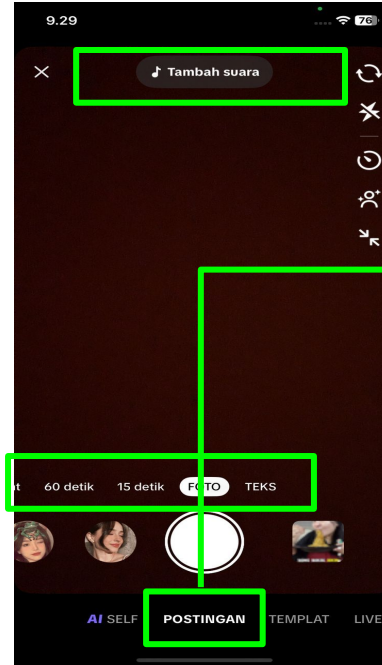
Adalah suatu **perintah** agar orang lain melakukan tindakan tertentu, walaupun sepele tapi **impactnya** luar biasa

- 👉 cek keranjang di pojok kiri bawah video ini
- 👉 langsung check out sekarang keburu kehabisan

4. Upload Konten Tiktok

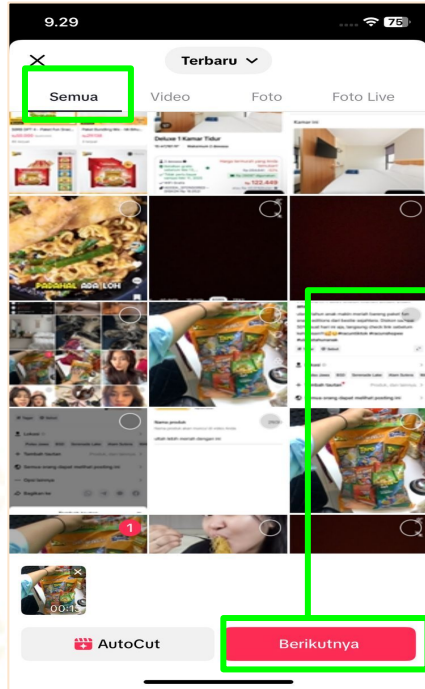


1. klik icon plus di tengah bawah layar.



2. Pilih durasi dan postingan pada bagian bawah layar dan kalian juga bisa menambahkan musik di video kalian

4. Upload Konten Tiktok

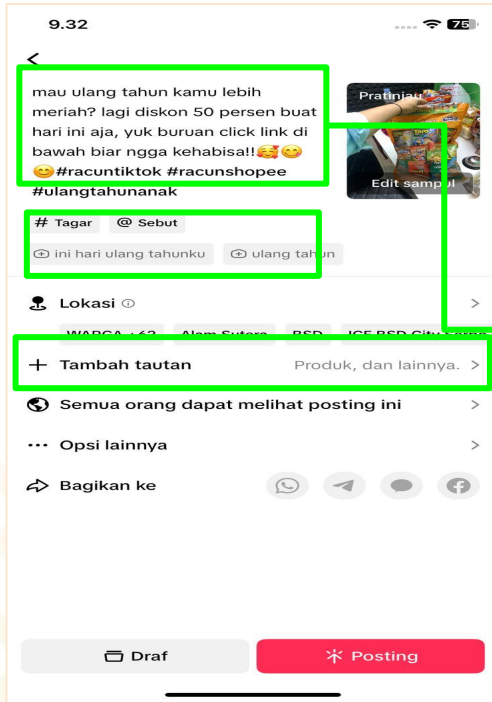


3. Pilih video/ foto yang akan kamu posting.

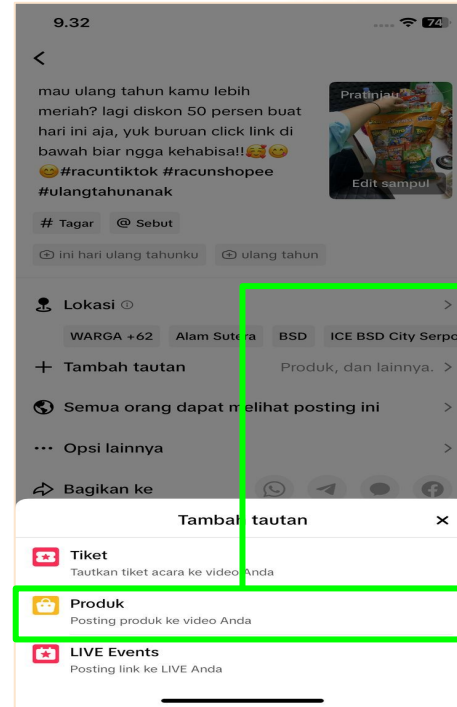


4. Disini kamu bisa mengedit video kamu mulai dari audio sampai visual, selanjutnya jika kamu sudah selesai dengan editan kamu bisa langsung click berikutnya.

4. Upload Konten Tiktok



5. Kamu bisa tambahkan caption dengan formula time limit+CTA dan jangan lupa gunakan hastag yang viral, di rekomendasikan, dan relevan dengan produk tambahkan juga di bagian tautan.

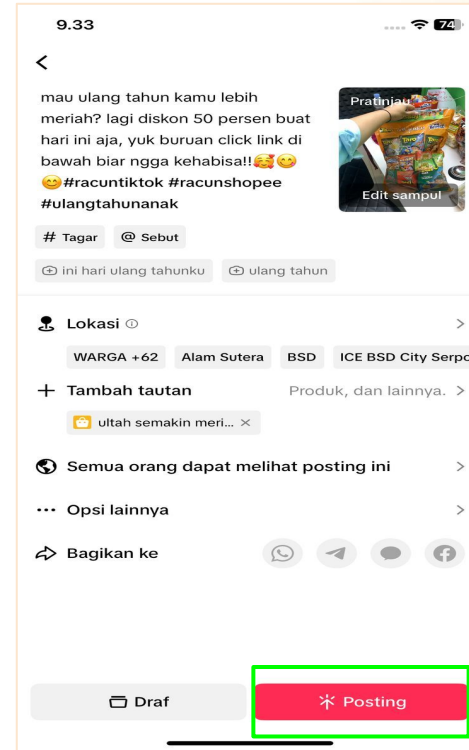


6. Pilih produk yang akan kamu masukan ke dalam link tautan.

4. Upload Konten Tiktok



7. Kamu juga bisa mengganti judul produk agar lebih menarik lalu klik tambahkan.



8. Jika sudah kamu bisa langsung posting konten, jangan lupa check lagi agar semuanya sudah sesuai.



THANK YOU!

• Presented by Bestie Sejahtera •

Batch 11-Kampus Bestie

Grup WhatsApp



Batch 12 - Kampus Bestie

Grup WhatsApp



Hal yang Perlu dilakukan saat Pre-Live



Posting Konten

Upload setidaknya 2 video teaser, 30 menit sebelum live



Banner Selling

Membuat banner untuk memberikan penjelasan Judul dan Deskripsi Live



Pin Product

Pilih produk produk potensial untuk di pin paling atas

Batch 13- Kampus Bestie

Grup WhatsApp



Batch 14 - Kampus Bestie

Grup WhatsApp

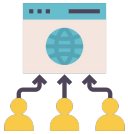


Batch 15 - Kampus Bestie

Grup WhatsApp



TRAFFIC LIVE SELLING



Traffic ROOM Live



Click



Add to Cart



Purchase

👉 Traffic seperti DARAH pada manusia
-> SANGAT PENTING

👉 Semakin tinggi angka traffic, Semakin tinggi mendapatkan peluang penonton target saat live stream

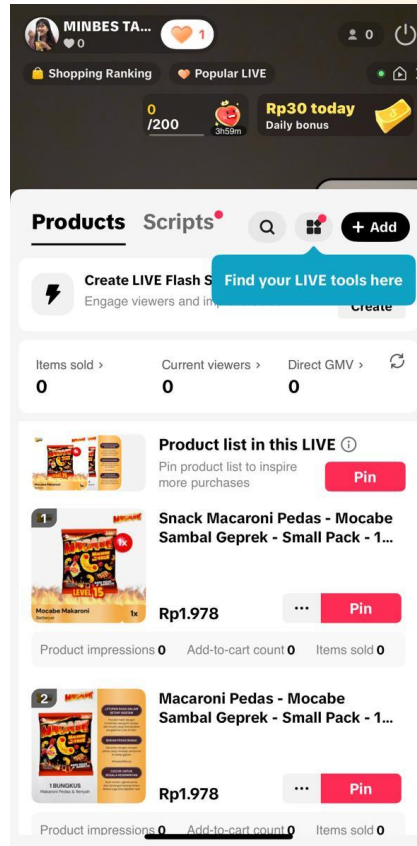
Posting Konten



Setting Banner



Pin Product



Hal yang Perlu dilakukan saat During-Live

Optimize
background, audio,
pencahayaan,
camera saat live

Pin produk setiap 3
menit sekali

HOOK the Viewer
dari awal

Jelaskan secara detail
untuk top 5 product di
etalase kamu selama
live selling

Buat sistem limited
time dan limited stock
offer & yang paling
penting Call to Action

Berikan Discount
Product atau voucher
yang bisa digunakan
atau bisa pust di
bundling product

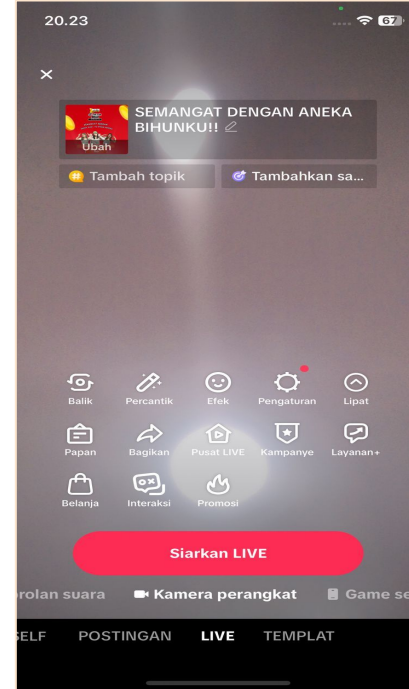
"Sukses bukan untuk mereka yang malas, Tapi mereka yang Rajin dan Disiplin maka hasil yang dicapai pasti Maksimal!"

5. Live Selling Tiktok Affiliate

Cara Memulai Live di Tiktok



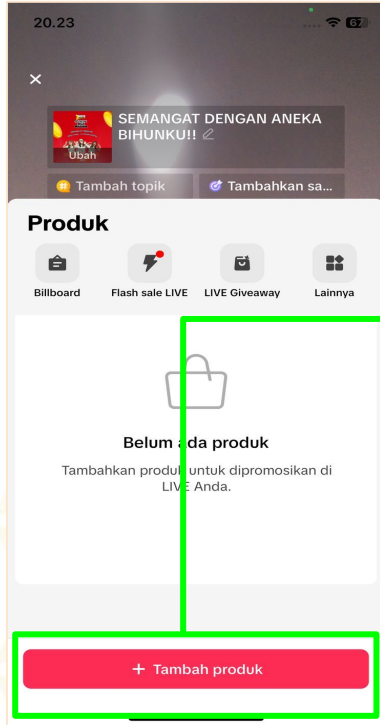
1. Klik Tanda Plus Bagian Tengah Bawah.



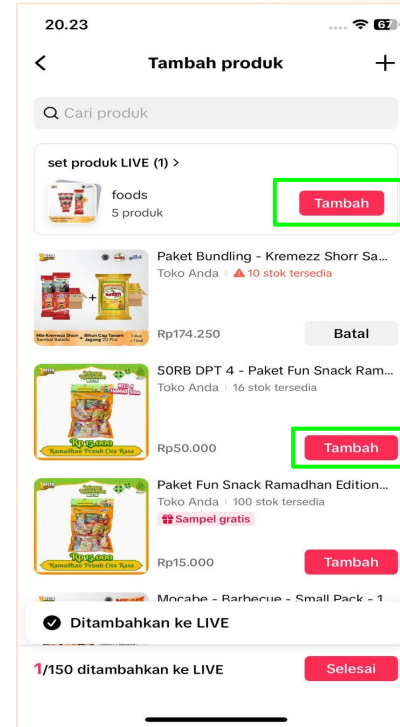
2. Slide Ke Kanan Paling Ujung Yang Bertulisan Live. Setelah itu Kamu Bisa Klik Belanja Untuk Memasukan Produk

5. Live Selling Tiktok Affiliate

Cara Memulai Live di Tiktok



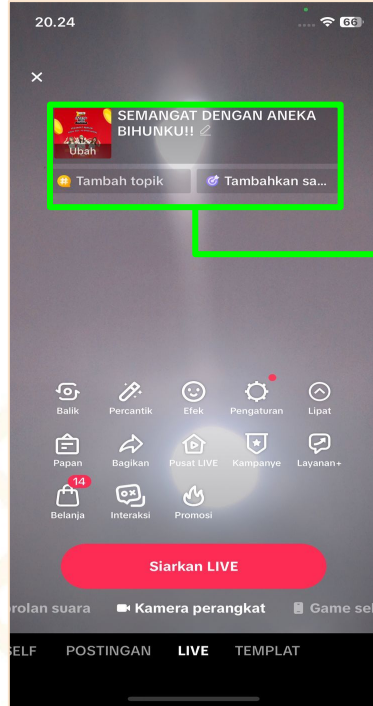
3. Klik Tambahkan Produk ke Etalase



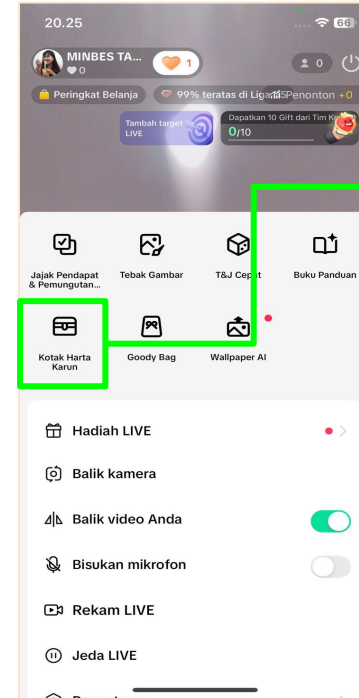
4. Tambahkan Produk Yang Ingin di Masukan Ke Live Kamu.

5. Live Selling Tiktok Affiliate

Cara Memulai Live di Tiktok



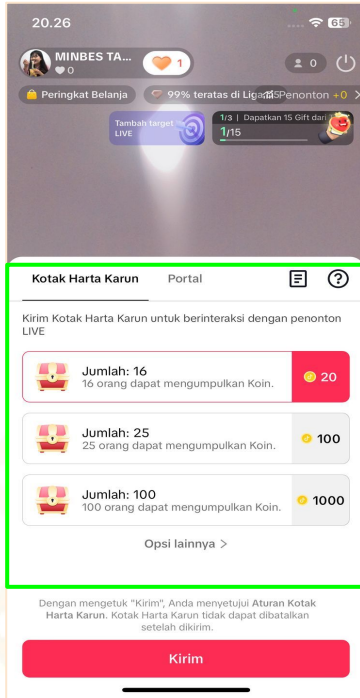
5. Kamu Bisa Masukan Judul Semenarik Mungkin. Lalu kamu bisa Langsung Siarkan Live kamu.



6. Tambahkan Kotak Harta Karun Untuk Membuka Portal dan menambahkan jumlah penonton

5. Live Selling Tiktok Affiliate

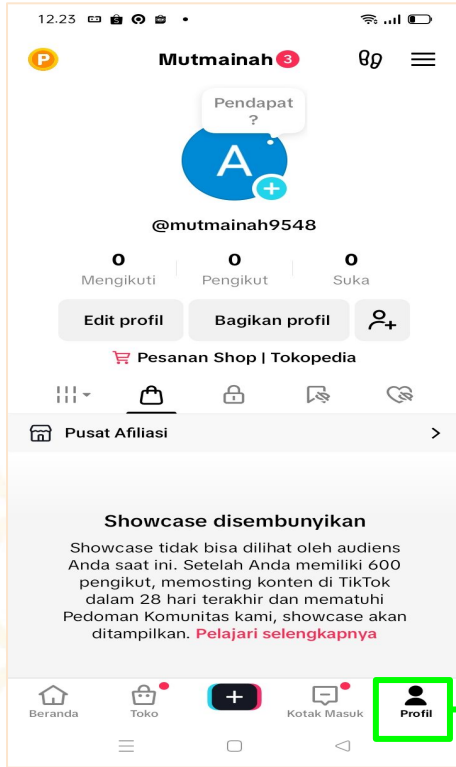
Cara Memulai Live di Tiktok



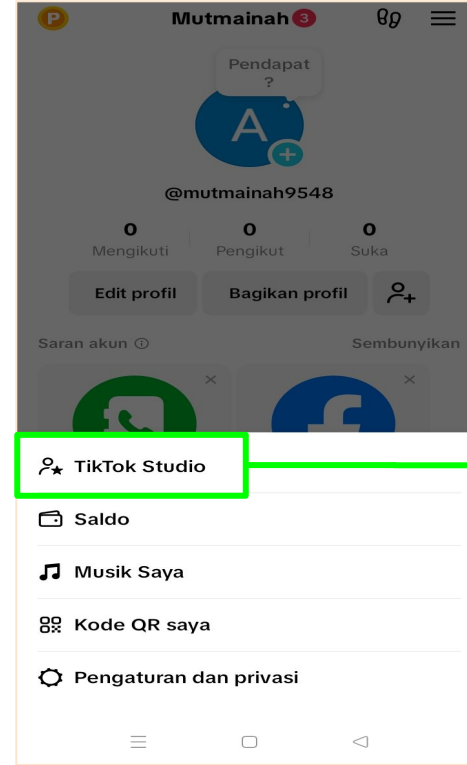
7. Atur jumlah budget koin yang ingin kamu keluarkan untuk membuka kotak harta karun.

6. Cara Mengatur Etalase Tiktok

Cara mengatur etalase pada Tiktok



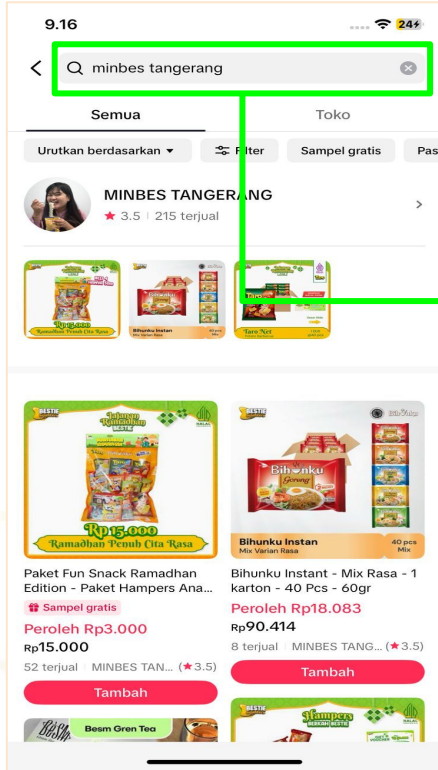
1. Buka aplikasi Tiktok, terus klik ikon **"Profil"** di pojok kanan bawah



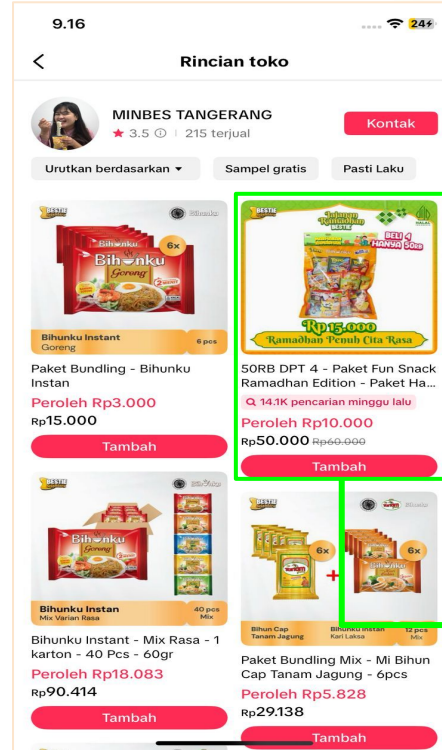
2. Klik Tiktok studio

6. Cara Mengatur Etalase Tiktok

Cara mengatur etalase pada Tiktok



3. Masuk ke Pencarian dan Cari "Minbes Tangerang"



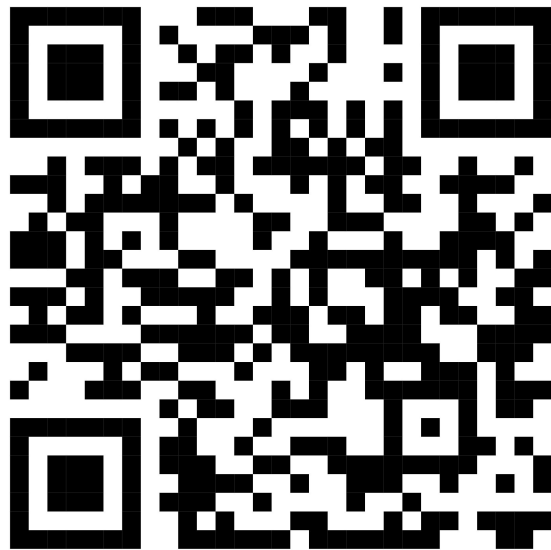
Setelah Toko atau Tiktok Bestie Sejahtera ketemu, klik **"tambah"** untuk memasukan Produk ke showcase kamu.

**Yuk gabung & bertumbuh
bareng kita Bes!**



WA Group Kampus Bestie - Batch 1

**Yuk gabung & bertumbuh
bareng kita Bes!**



WA Group Kampus Bestie - Batch 2

Strategi Konten untuk Affiliator

1. Cara Dapatkan Follower 600



**Jangan Ngerusak Akun dengan
FLKS (Follow Likes Komen
Share)/saling support**

Kenapa cara ini merusak akun? :

- Karena kita akan mendapatkan follower atau orang-orang yang melihat akun kita bukan orang yang kita tuju
- Mereka juga bukan orang-orang yang akan membeli produk yang kita tawarkan

Jadi bagaimana caranya?

Di semua Social Media maupun Tiktok sebagai Platform distribusi konten, yang harus kita lakukan untuk menarik orang

TIPS COPYWRITING DEMI CUAN KENCENG

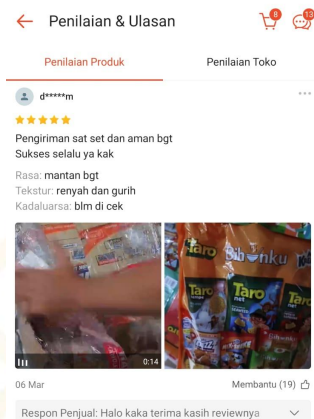
Sentuh Emosi Mereka, Bestie!	Fokusin ke Manfaat, Bukan fiturnya aja!	Pakai Angka biar makin akurat!	Bikin mereka merasa takut ketinggalan (FOMO)
Contohnya: "Pengen Mie harga kaki lima, rasa bintang lima?" "Lagi capek? Bihunku bisa jadi peluk paling tulus hari ini."	Contohnya: Salah ❌: "Bihunku 1 Dus" Benar ✅: "Bihunku 1 Dus, cukup buat stok sebulan tanpa mikir masak ribet~"	Contohnya: "95% orang puas sama kelezatannya!"	Contohnya: "Diskon cuma hari ini!" "Sisa 3 pcs lagi!"

Mainkan Psikologi Konsumen, Biar Makin Laku



Kasih Testimoni mereka percaya! (Bisa dalam bentuk screenshot)

Contohnya:



Buat kata-kata yang seakan-akan produknya langka

Contohnya:

“Sisa 5 barang lagi!”

“Flash sale tinggal 2 jam!”

Post produk yang sama berkali-kali, tapi beda gaya. Lama-lama mereka beli juga!

Contohnya:

Hari 1 – Edukasi

“Tau nggak sih, produk ini tuh bisa dipakai buat 3 hal sekaligus? Multifungsi banget!”

Hari 3 – Lucu/Lifehack

“Kalau kamu kayak aku yang males ribet, Produk ini penyelamat banget 🤔✨”

Hari 5 – Storytime

“Awalnya aku skeptis, eh sekarang malah jadi langganan produk ini”

SOFT SELLING vs HARD SELLING



SOFT SELLING (Halus, Kayak lagi Cerita)

Contoh:

“Aku udah pakai serum ini seminggu, dan suka banget hasilnya! Link-nya di bio ya~”



HARD SELLING (To The Point)

Contoh:

“Diskon 50%! Klik link sekarang sebelum habis!”

Kapan pakai Soft Selling atau Hard Selling?

“Pakai Soft Selling buat bikin makin deket sama customer, Pakai Hard Selling kalau mau promo”

CTA/CALL TO ACTION

Bikin kata-kata yang mengajak customer tuh melakukan sesuatu, misal...

“Klik link ini & dapetin diskonnya!”

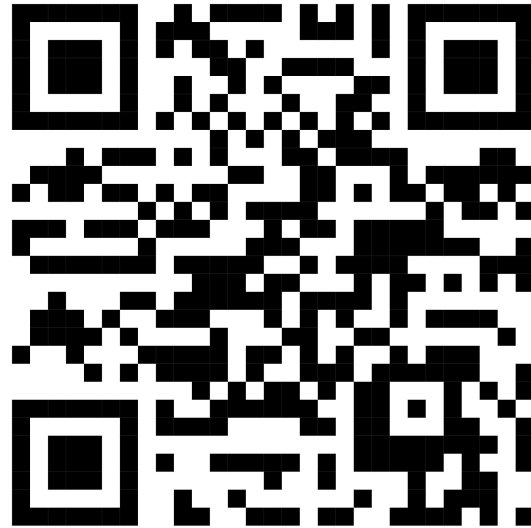
“Gabung sekarang, cashback nungguin!”

“Langsung checkout, stok terbatas!”

Ingat ya bestie, ngajaknya harus pake semangat! Jangan loyo kayak gini....

“Cek aja ya...”

**Yuk gabung & bertumbuh
bareng kita Bes!**



WA Group Kampus Bestie - Batch 3

**Yuk gabung & bertumbuh
bareng kita Bes!**



WA Group Kampus Bestie - Batch 4

**Yuk gabung & bertumbuh
bareng kita Bes!**



WA Group Kampus Bestie - Batch 5

**Yuk gabung & bertumbuh
bareng kita Bes!**



WA Group Kampus Bestie - Batch 6

**Yuk gabung & bertumbuh
bareng kita Bes!**



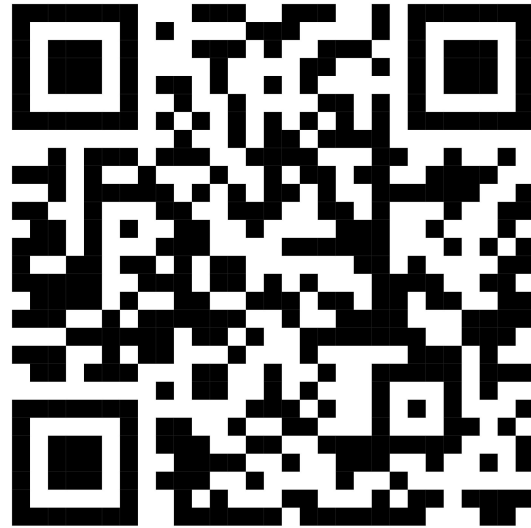
WA Group Kampus Bestie - Batch 7

**Yuk gabung & bertumbuh
bareng kita Bes!**



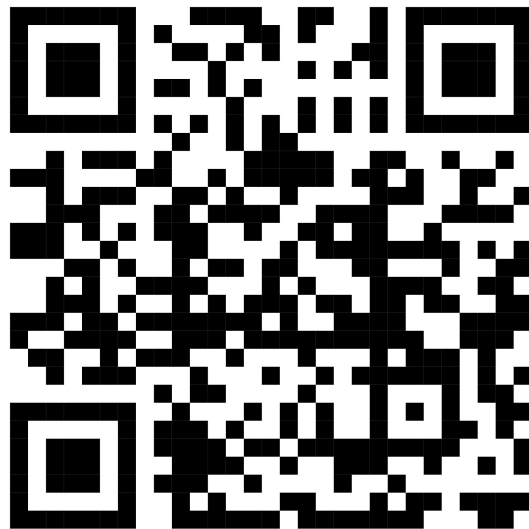
WA Group Kampus Bestie - Batch 8

**Yuk gabung & bertumbuh
bareng kita Bes!**



WA Group Kampus Bestie - Batch 9

**Yuk gabung & bertumbuh
bareng kita Bes!**



WA Group Kampus Bestie - Batch 10

Gabung Affiliate Bestie Sejahtera, Banyak Untungnya!



**Free Sample
Produk**



Komisi 7%-30%



**Free
membership**



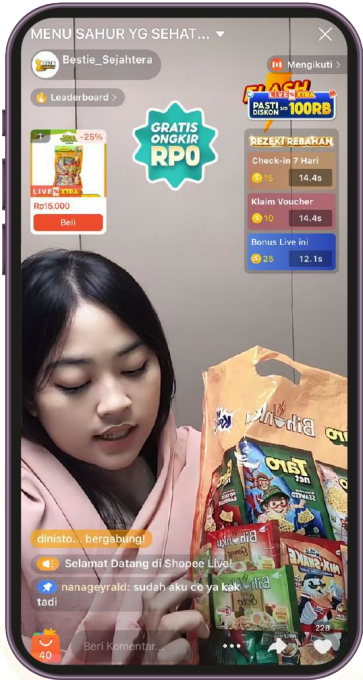
**Dapat poin
reward**



Tukar hadiah

Dengan modal Handphone, kuota dan rajin sudah bisa jadi afiliator dengan minimal komisi 7-30% setiap transaksi

Live Streaming



Tambahkan Tematik

Kamu bisa menambahkan tematik pada live mu agar lebih menarik. Contoh tematik yang bisa digunakan

Tampilkan sampel dengan jelas

- Perlihatkan cara pemakaian produk secara langsung
- Tunjukkan detail produk dengan jelas
- **Gunakan Teknik Interaksi** → Tanyakan opini audiens tentang varian produk

Properti Pendukung Live Streaming

- Backdrop & Dekorasi → Sesuaikan dengan tema suasana tematik misalnya Ramadhan
- Meja Display Produk → Memudahkan showcase produk
- Lighting & Kamera Stabil → Ciptakan visual yang jernih dan menarik.

Call to Action yang efektif

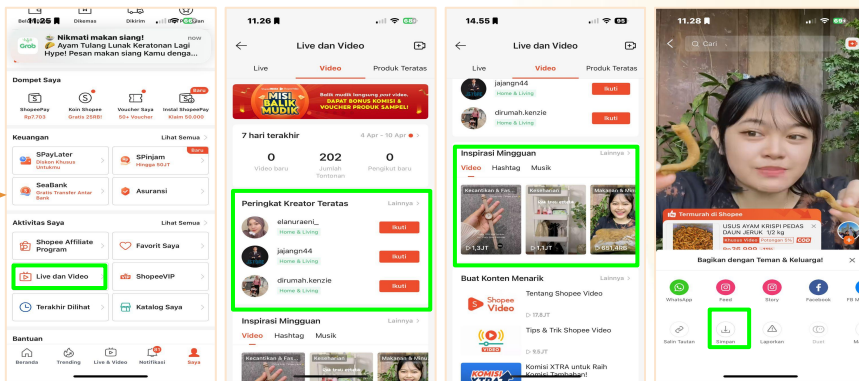
- Klik Keranjang Sekarang Sebelum Kehabisan!
- Dapatkan Diskon 50% Hanya Selama Live Ini!
- Share Live Ini ke 5 Teman dan menangkan Giveaway!

Shopee Video



Riset Perencanaan Konten

- Kenali Produk → Pahami keunggulan, manfaat, dan cara penggunaan
- Lihat Trending Konten → Amati konten Shopee Video yang sedang viral



Call To Action

- Klik link di bawah & dapatkan harga spesial!
- Cek keranjang sekarang sebelum kehabisan!
- Comment 'Mau' kalau tertarik, aku bantu kasih rekomendasi!
- Like & follow buat tips belanja hemat lainnya!

Caption

Gunakan Caption dengan formula
"Time Limit + CTA"

Contoh: *"Diskon 50% cuma hari ini! Langsung cek link sebelum kehabisan!"*

Hashtag

Gunakan 3 hashtag yang relevan
#Racunshopee #racunshopeemurah
#hampersramadhan

Share Link Sosial Media



Call To Action

Gunakan CTA yang Kuat → Contoh:
"Mau harga termurah? Klik link di bio sekarang!"

Linktree

Untuk memudahkan customer memilih produk yang sudah kamu share, gunakan linktree atau milkshake untuk mengklasifikasikan barang berdasarkan kategori

story

Manfaatkan Fitur Story & Highlights
→ Agar link mudah ditemukan.

Soft selling

Gabungkan dengan Konten Soft Selling → Contoh: review jujur + link di akhir

Apa itu Affiliator?

Simplenya, kita cuma perlu **promosiin** dan **share link** produk dari toko yang udah terdaftar di Shopee/tiktok Affiliate. Kalau ada yang beli lewat link kita, langsung dapet cuan dari **komisi**!

Cara simpel dapat penghasilan dari rumah!

-  Share Link
-  Orang beli lewat link/ keranjang kuning
-  Dapatkan Komisi



1. Open Collaboration - Laptop

Shopee

 Beranda

Promosi Saya > Affiliate Marketing Solution

Beranda

Beranda

Komisi

Komisi Produk

Komisi Khusus

Affiliate

Affiliate Marketplace

Leaderboard Affilia...

Kelola Affiliate

Partner MCN

Cari MCN

Promo MCN

Sampel Gratis

Sampel Gratis

Performa

Metrik Utama

Performa Komisi

Performa Konten

Performa Produk

Performa Affiliate

 Berita

Tingkatkan daya tarik produkmu! Berikan komisi kompetitif dan dapatkan tambahan komisi s/d 7% dari Shopee. Pelajari Lebih Lanjut. [Pelajari Lebih Lanjut](#)

Rekomendasi untuk memaksimalkan penjualanmu

Dapatkan hingga **+25% peningkatan penjualan**

Optimasi Pengaturan Komisi

Optimalkan 2 produk dan tingkatkan daya saing tokomu!

  [Coba Sekarang](#)

Penjualan Affiliate

Per Hari 02-06-2025 (GMT+07) vs Kemarin

[Performa Lainnya >](#)

Total Penjualan Affiliate

Rp**196.839,00** ▼ 48,43%

=

Shopee Live

Rp**0,00** ▼ 100,00%

+

Shopee Video

Rp**74.100,00** ▼ 13,73%

+

Media Sosial

Rp**122.739,00** ▲ 12,20%

Perlu Dilakukan

Sampel Gratis

6

Perlu Disetujui

2

Perlu Dikirim

Rekomendasi Affiliate

[Lainnya >](#)

1. Open Collaboration - Laptop

Shopee



Beranda > Promosi Saya > Affiliate Marketing Solution > Komisi Produk

Beranda

Beranda

Komisi

Komisi Produk

Komisi Khusus

Affiliate

Affiliate Marketplace

Leaderboard Affilia...

Kelola Affiliate

Partner MCN

Cari MCN

Promo MCN

Sampel Gratis

Sampel Gratis

Performa

Metrik Utama

Performa Komisi

Performa Konten

Performa Produk

Performa Affiliate

Komisi Produk

Atur komisi per produkmu agar dipromosikan oleh Affiliate, dan dapatkan keuntungan yang lebih besar!

Tambahkan Otomatis Produk Baru

Upload Massal

Optimasi Komisi Produk

Optimalkan 9 produk dan tingkatkan daya saing tokomu

Produk Berpotensi

Identifikasi produk berpotensi tinggi dari toko Anda

>

Produk Ditambahkan (9)

Belum menambahkan produk (2)

Nama Produk

Cari di sini

Kategori Produk

Mohon pilih

Ajukan

Atur Ulang

Total 2

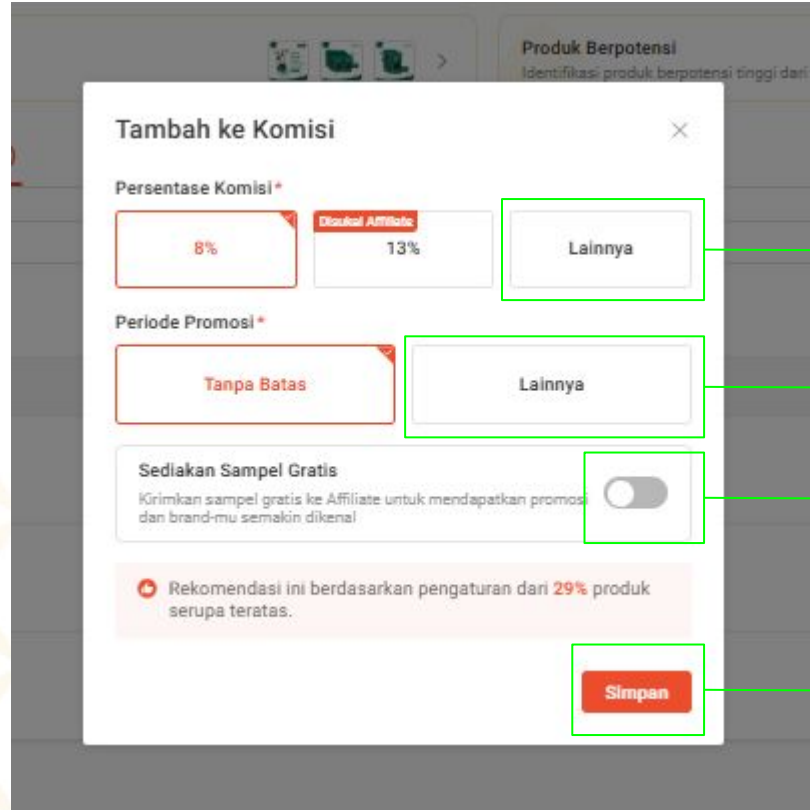
Tambah Massal

☐	Produk	Penjualan	Harga	Stok	Ubah
☐		0	Rp36.450	99	Tambah ke Komisi
☐		0	Rp72.975	100	Tambah ke Komisi

Tidak ada lagi

1. Open Collaboration - laptop

Shopee



Tambah ke Komisi

Persentase Komisi *

8% **Diskualifikasi** 13% Lainnya

Periode Promosi *

Tanpa Batas Lainnya

Sediakan Sampel Gratis

Kirimkan sampel gratis ke Affiliate untuk mendapatkan promosi dan brand-mu semakin dikenal

Rekomendasi ini berdasarkan pengaturan dari 29% produk serupa teratas.

Simpan

Klik lainnya untuk memberikan komisi produk

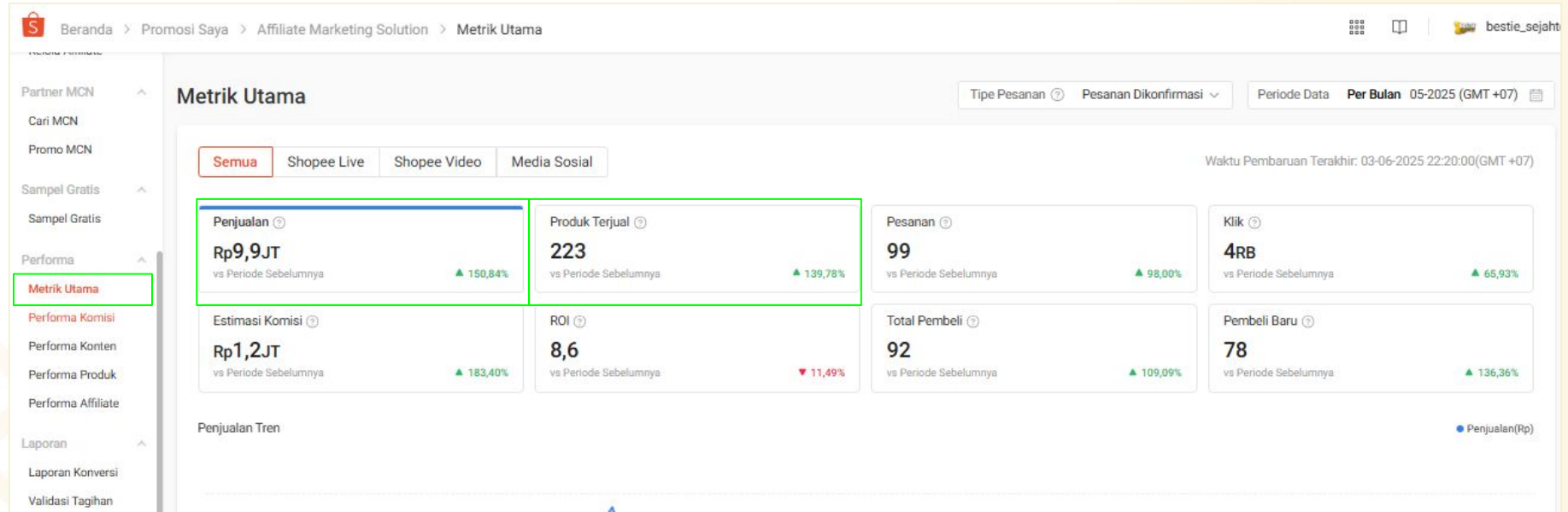
Kamu bisa menambahkan Untuk periode tanggalnya

Jika ingin menyediakan sample gratis, maka kamu dapat aktifkan tombolnya

Kemudian Klik Simpan

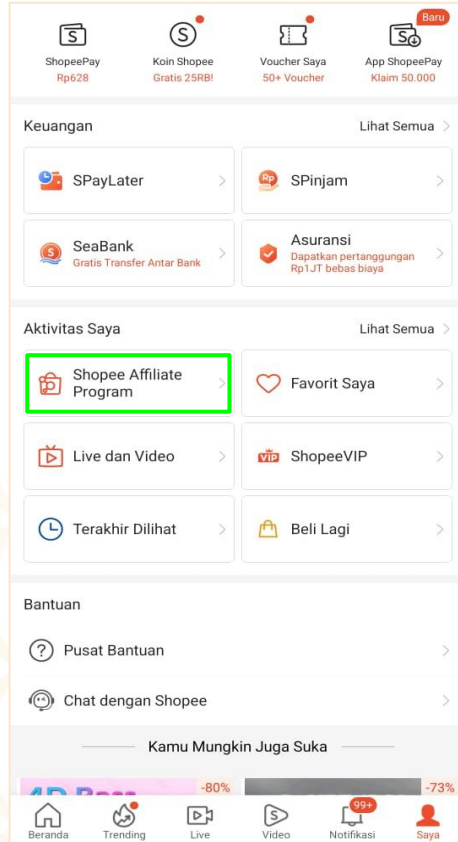
2. Metrik Utama (Data Report)

Shopee

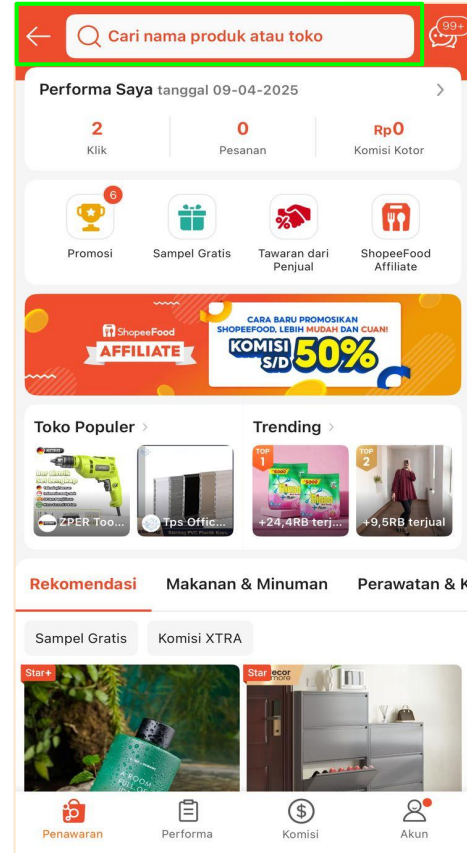


5. Live Selling Shopee Affiliate

Cara mengatur etalase pada shopee Live



1. Klik "Shopee affiliate program"



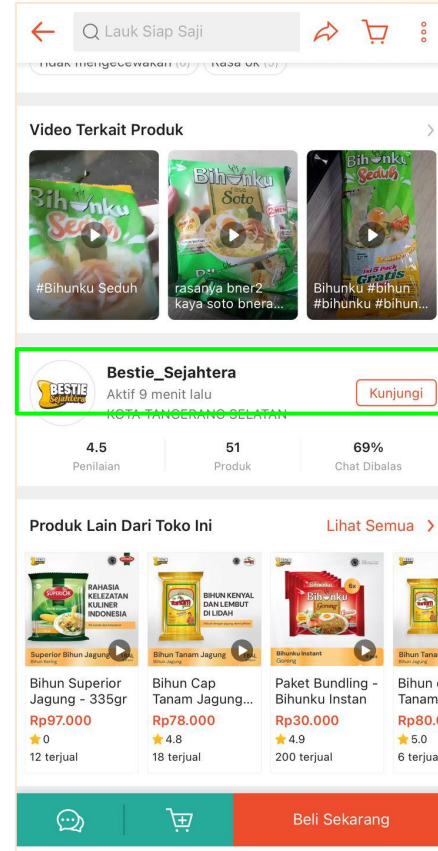
2. Klik kolom search di atas dan tambahkan produk atau toko bestie sejahtera

5. Live Selling Shopee Affiliate

Cara mengatur etalase pada shopee Live



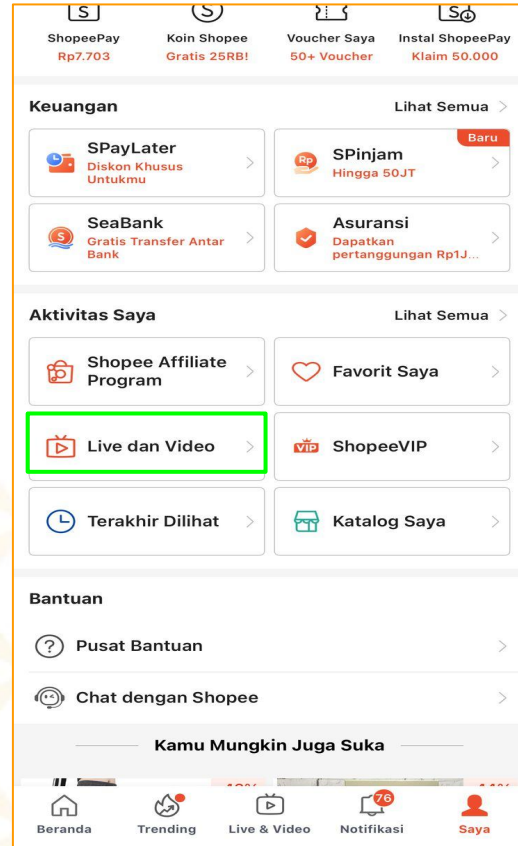
3. Klik salah satu produk dan Tambahkan produk ke favorite atau suka



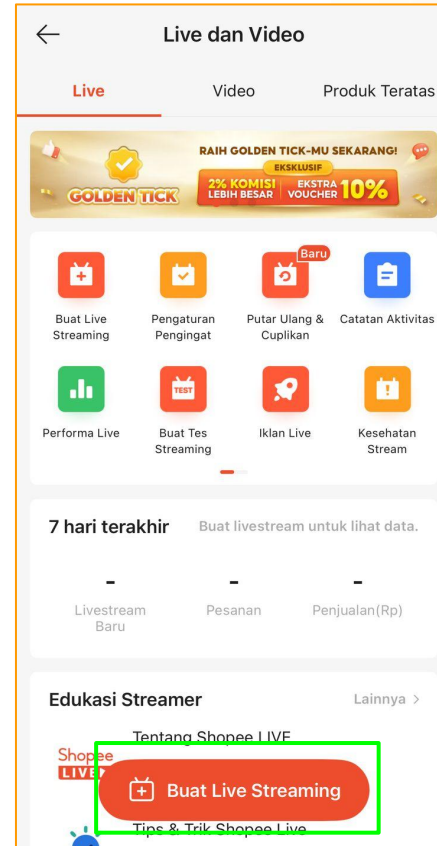
4. Kamu juga bisa membuka toko untuk menambahkan lebih banyak barang yang ada di toko yang sama

5. Live Selling as affiliate

Cara memulai live



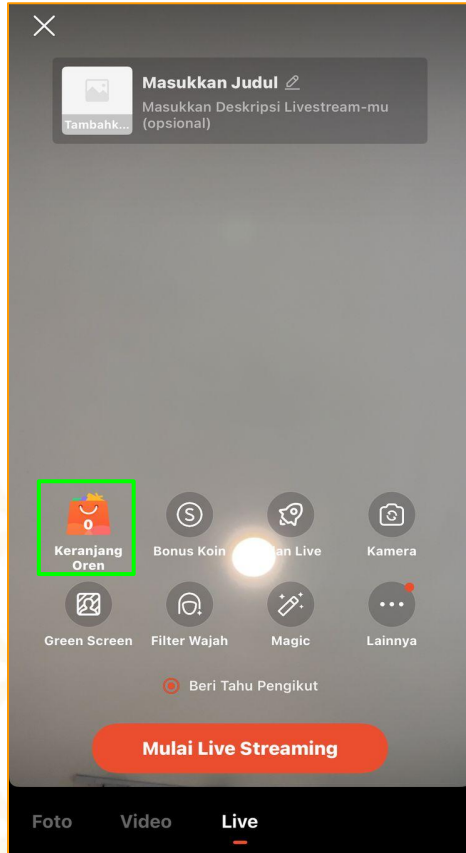
5. Kemudian kembali ke halaman sebelumnya dan buka live dan video



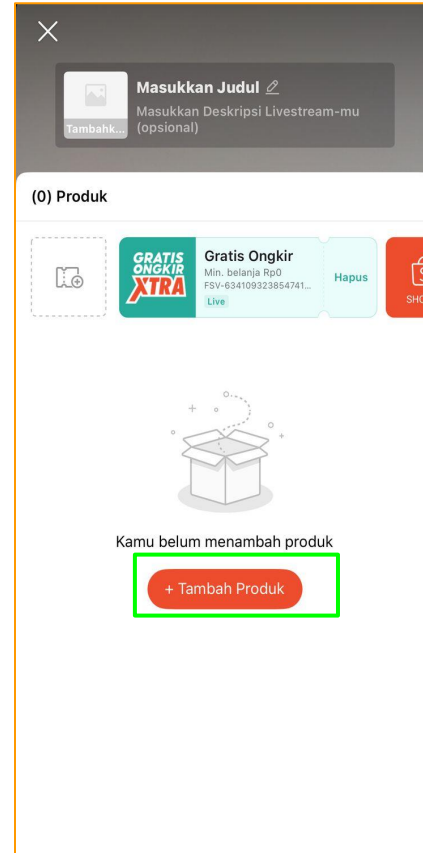
6. Klik “Buat Live Streaming”

5. Live Selling as affiliate

Cara memulai live



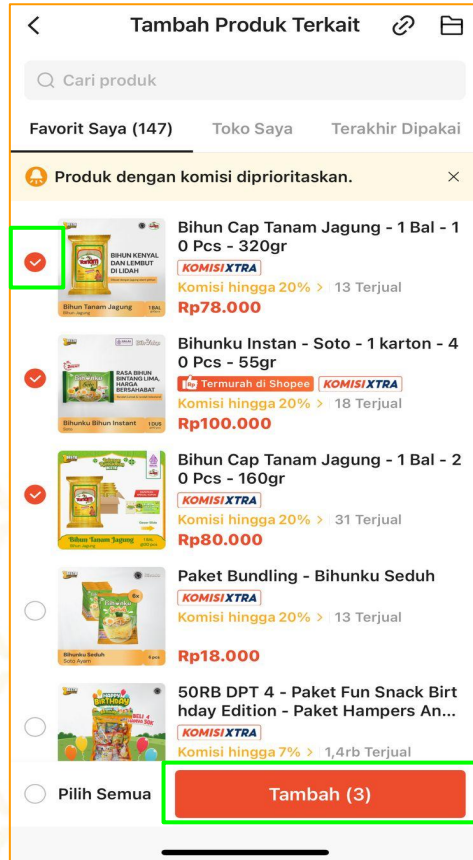
7. Klik “Keranjang Oren” untuk menambahkan produk



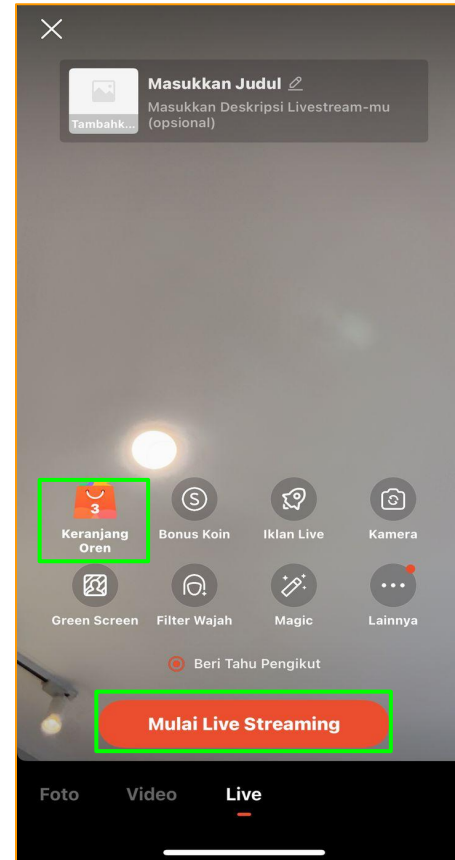
8. Klik “Tambah Produk”

5. Live Selling as affiliate

Cara memulai live



9. Pilih produk-produk yang kamu sukai, kalau sudah klik "Tambah"



10. Kamu sudah bisa live dengan menambahkan "Keranjang Oren" di live kamu